

МАКРОЭКОНОМИКА

Под редакцией члена-корреспондента НАН Украины
В.Д. БАЗИЛЕВИЧА



**КИЕВСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
имени ТАРАСА ШЕВЧЕНКО**

**Серия
“КЛАССИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТСКИЙ УЧЕБНИК”**

Серия основана в 2004 году

В. БАЗИЛЕВИЧ
Е. БАЗИЛЕВИЧ
Л. БАЛАСТРИК

МАКРО ЭКОНОМИКА

УЧЕБНИК

Под редакцией
члена-корреспондента
НАН Украины,
доктора экономических наук,
профессора В.Д. БАЗИЛЕВИЧА

Киев
“ЗНАННЯ”
2015

УДК 330.101.541(075.8)

ББК 65.05я73

Б17

Авторский коллектив — преподаватели Киевского национального университета имени Тараса Шевченко: *В.Д. Базилевич* — доктор экономических наук, профессор, член-корреспондент НАН Украины, заведующий кафедрой экономической теории, декан экономического факультета, заслуженный деятель науки и техники Украины, лауреат Государственной премии Украины в области науки и техники (редактор, предисловие, темы 1, 4, 5, 10, 13); *Е.С. Базилевич* — кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики предприятия (темы 3, 6, 8, 9, 11, 14, 15); *Л.А. Баластрик* — кандидат экономических наук, доцент кафедры экономической теории (темы 2, 7, 12, 14, 16)

Учебник рекомендован ученым советом экономического факультета Киевского национального университета имени Тараса Шевченко (протокол № 3 от 30 октября 2012 г.)

Рецензенты: *И.Ф. Радионова* — доктор экономических наук, профессор кафедры макроэкономики и государственного управления Киевского национального экономического университета имени Вадима Гетьмана; *В.Н. Тарасевич* — доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой политической экономики Национальной металлургической академии Украины; *Ю.Е. Петруня* — доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой менеджмента внешнеэкономической деятельности Академии таможенной службы Украины, заслуженный деятель науки и техники Украины

Базилевич В.Д.

Б17 Макроэкономика : учебник / В.Д. Базилевич, Е.С. Базилевич, Л.А. Баластрик ; под ред. В.Д. Базилевича ; Киев. нац. ун-т им. Т. Шевченко. — К. : Знання, 2015. — 694 с. — (Классический университетский учебник).

ISBN 978-966-346-878-5 (серия)

ISBN 978-617-07-0085-8

В учебнике раскрываются наиболее важные закономерности функционирования и развития макроэкономических систем, социальная обусловленность возникновения известных ныне теоретических макроэкономических концепций, их преимущества и ограничения, обобщаются достижения мировой и отечественной макроэкономической науки. Каждое существенное экономическое явление, каждый экономический процесс рассматриваются всесторонне, с позиций разных экономических школ и направлений. Особое внимание уделяется кейнсианству и неоклассическим подходам к макроэкономическому анализу.

Учебник рассчитан прежде всего на студентов экономических специальностей. Книга будет полезной также преподавателям, научным работникам, предпринимателям, руководителям предприятий и учреждений, государственным служащим всех уровней и ветвей власти.

УДК 330.101.541(075.8)

ББК 65.05я73

ISBN 978-966-346-878-5
(серия)

ISBN 978-617-07-0085-8

© В.Д. Базилевич, Е.С. Базилевич,
Л.А. Баластрик, 2015

© Издательство “Знання”, оформление,
2015

ОГЛАВЛЕНИЕ

Предисловие	11
Часть I. ВВЕДЕНИЕ В МАКРОЭКОНОМИКУ. ОСНОВНЫЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ	15
Тема 1. Предмет, методы и функции макроэкономики	16
1.1. Уровни хозяйственной системы и их взаимосвязь ...	17
1.2. Предмет, функции и место макроэкономики в системе экономических наук.....	19
1.3. Методология и методы макроэкономических исследований. Макроэкономическое моделирование	29
Учебный тренинг	41
Тема 2. Макроэкономическая модель кругооборота ресурсов, продуктов и доходов	44
2.1. Экономический кругооборот в закрытой частной экономике: простая и усложненная модели. Роль посредников в кругообороте	45
2.2. Модель кругооборота закрытой экономики с участием государства	53
2.3. Модель кругооборота открытой экономики	56
Учебный тренинг	59
Тема 3. Макроэкономические показатели в системе национальных счетов	62
3.1. Содержание и значение системы национальных счетов (СНС) для макроэкономического анализа ...	63
3.2. Теоретические основы и принципы построения СНС. Классификация видов экономической деятельности.....	64
3.3. Сравнительный анализ балансов народного хозяй- ства (БНХ) и системы национальных счетов (СНС)	70

3.4. Этапы развития СНС. Состояние и проблемы внедрения СНС-93 в Украине	74
3.5. Основные макроэкономические показатели: потоков, запасов, экономической конъюнктуры ...	78
3.6. Номинальные и реальные макроэкономические показатели	94
3.7. Общественное благосостояние и проблемы его количественного определения	97
3.8. Новые макроэкономические показатели: индекс человеческого развития (ИЧР), индекс экономиче- ской свободы (ИЭС), уровень глобализации (УГ), уровень тенизации (УТ), индекс потребительских настроений (ИПН), индекс ожидаемой динамики безработицы (ИОДБ), индекс инфляционных ожиданий (ИИО)	101
Учебный тренинг	109

**Часть II. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ
СОВОКУПНОГО СПРОСА И СОВОКУПНОГО
ПРЕДЛОЖЕНИЯ..... 113**

Тема 4. Совокупный спрос и совокупное предложение ... 114

4.1. Совокупный спрос: содержание, структура, факторы, его определяющие. Кривая совокупного спроса (<i>AD</i>)	115
4.2. Совокупное предложение: содержание, факторы, его определяющие. Краткосрочная и долгосроч- ная кривые совокупного предложения (<i>AS</i>).....	127
4.3. Равновесие совокупного спроса и совокупного пред- ложения. Модель <i>AD — AS</i> . Эффект храповика... Учебный тренинг	138 147

Тема 5. Потребление, сбережения и инвестиции 150

5.1. Общая характеристика потребления и сбережений	151
5.2. Теории потребления	156
5.3. Инвестиции и сбережения.....	171
5.4. Потребление, сбережения, инвестиции и условия равновесного объема производства..... Учебный тренинг	178 184

Тема 6. Модель мультипликатора — акселератора	187
6.1. Автономные инвестиции. Кейнсианская и неоклассическая функции автономных инвестиций	188
6.2. Мультипликатор инвестиций	194
6.3. Индуцированные инвестиции. Модель акселератора	210
Учебный тренинг	215
Часть III. НАЦИОНАЛЬНЫЙ РЫНОК И УСЛОВИЯ РАВНОВЕСИЯ НА ТОВАРНОМ, ДЕНЕЖНОМ РЫНКАХ И РЫНКЕ ТРУДА.....	217
Тема 7. Национальный рынок благ и его равновесие	218
7.1. Содержание и структура национального рынка ...	219
7.2. Рынок благ (вещественных товаров и услуг) и его равновесие. Кейнсианские модели равновесия: “кейнсианский крест”, модель <i>IS</i> , модель Хикса	220
Учебный тренинг	242
Тема 8. Рынок денег и проблемы его равновесия	244
8.1. Содержание и структура денежной массы	245
8.2. Денежный рынок: содержание, объекты, субъекты, функции.....	250
8.3. Спрос на деньги: классическая, кейнсианская и современные теории	251
8.4. Предложение денег и факторы, его определяющие. Мультипликация депозитов и банковских кредитов	264
8.5. Равновесие на денежном рынке	277
8.6. Макроэкономическое равновесие на товарном и денежном рынках	283
Учебный тренинг	289
Тема 9. Национальный рынок труда и его взаимодействие с товарным и денежными рынками.....	292
9.1. Занятость и безработица как макроэкономические явления рыночной экономики	293
9.2. Рынок труда и его равновесие: кейнсианская и неоклассическая модели	299

9.3. Общее экономическое равновесие в модели Л. Вальраса	313
9.4. Условия равновесия трех рынков в модели Хикса — Хансена	316
Учебный тренинг	319
Часть IV. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ НЕСТАБИЛЬНОСТЬ	321
Тема 10. Цикличность экономического развития	322
10.1. Циклические колебания и их виды	323
10.2. Классический и современный экономические циклы. Трендовые тенденции в экономике	330
10.3. Механизм распространения циклических колебаний. Модели экономических циклов	339
10.4. Адаптация экономической системы к цикличе- ским колебаниям. Государственная антицикли- ческая политика	355
Учебный тренинг	359
Тема 11. Инфляция и безработица	363
11.1. Инфляция: сущность, причины и виды. Измерение инфляции	364
11.2. Социально-экономические последствия инфляции	381
11.3. Безработица как проявление макроэконо- мической неустойчивости. Закон А. Оукена	391
11.4. Связь инфляции и безработицы. Кривая А. Филлипса	402
11.5. Антиинфляционная политика государства и политика занятости	416
Учебный тренинг	423
Часть V. ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ	427
Тема 12. Модели экономического роста	428
12.1. Сущность, необходимость, источники, типы и факторы экономического роста	429

12.2. Кейнсианские модели экономического роста без учета технологического прогресса Е. Домара и Р. Харрода	435
12.3. Неоклассическая модель экономического роста Р. Солоу.....	443
Учебный тренинг	459
Часть VI. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА	463
Тема 13. Государство в системе макроэкономического регулирования.....	464
13.1. Объективная необходимость государственного вмешательства в экономику. Отказы рынка и отказы государства	465
13.2. Теория общественного выбора.....	477
13.3. Содержание, цели, инструменты и мультипликаторы макроэкономической политики.....	485
13.4. Теории макроэкономической политики.....	492
13.5. Эффективность экономической политики. Закон А. Вагнера. Эффективность В. Парето	503
Учебный тренинг	510
Тема 14. Денежно-кредитная политика.....	513
14.1. Денежно-кредитная система: содержание, структура, объекты, субъекты. Черты современной денежно-кредитной системы	514
14.2. Небанковские финансовые и кредитные институты как субъекты денежно-кредитной системы	523
14.3. Содержание и теоретические концепции денежно-кредитной (монетарной) политики.....	526
14.4. Центральный банк и его роль в осуществлении денежно-кредитной политики.....	529
14.5. Средства непосредственного влияния центрального банка на предложение денег. Эмиссионная политика государства. Уровень монетизации. Мультивалютность экономики	532
14.6. Опосредованные инструменты денежно-кредитной политики.....	538

14.7. Передаточный механизм денежно-кредитной политики	544
14.8. Денежно-кредитная политика в Украине: проблемы и перспективы.....	554
Учебный тренинг	563
Тема 15. Фискальная политика государства	567
15.1. Содержание, виды и задачи фискальной политики	568
15.2. Бюджетная система. Государственный бюджет	573
15.3. Влияние инструментов и мультипликаторов фискальной политики на макроэкономическую ситуацию	579
15.4. Состояние государственного бюджета. Бюджетное ограничение. Концепции балансирования государственного бюджета	596
15.5. Государственный долг и его влияние на национальную экономику	605
15.6. Взаимосвязь денежно-кредитных и фискальных методов государства	608
15.7. Фискальная политика в Украине: проблемы и перспективы.....	613
Учебный тренинг	615
Тема 16. Макроэкономическая политика в открытой экономике	619
16.1. Равновесный объем производства и дохода в открытой экономике	620
16.2. Равновесие товарного, денежного и внешнего рынков. Модель Манделла — Флеминга для малой открытой экономики	632
16.3. Сравнительный анализ монетарной, фискальной и внешнеторговой политики при плавающим и фиксированном обменных курсах	637
Учебный тренинг	650
Глоссарий.....	653

ПРЕДИСЛОВИЕ

Теоретическое осмысление трансформационных процессов современного мира возможно лишь при условии познания фундаментальных основ функционирования и развития национальных хозяйств, их взаимосвязей и взаимозависимости, требует понимания тенденций развития общецивилизационного процесса. Понятно, что такой подход обуславливает необходимость подготовки высокопрофессиональных, творчески мыслящих специалистов, способных учиться, анализировать и сопоставлять экономические явления и процессы, делать правильные выводы и действовать в соответствии с новыми условиями. Для подготовки таких специалистов необходимы новые качественные учебники, раскрывающие экономическую природу сложных явлений и процессов, имеющие современную архитектуру и побуждающие к самостоятельным занятиям. Именно таким является этот учебник, авторы которого имеют многолетнюю практику преподавания макроэкономики в ведущих университетах страны, подготовили ряд оригинальных трудов по экономической теории и макроэкономике.

Особенность учебника состоит в том, что авторы стремятся раскрыть фундаментальные вопросы макроэкономики, используя достижения экономической науки и хозяйственной практики, а также философии, психологии и математики.

В учебнике рассматриваются не только кейнсианские и неоклассические теории функционирования и развития национальной экономики, но и новейшие теории, пусть не претендующие на всеохватывающую фундаментальность, зато дающие ответы на злободневные вопросы практики. Авторы стремились показать достоинства и особенности различных теоретических концепций, прошедших проверку временем и заслуживающих того, чтобы называться теориями.

В связи с тем, что одни учебные заведения начинают сначала изучать микроэкономику, а затем макроэкономику, другие, наоборот, начинают с макроэкономики, а потом изучают микроэкономику, в учебнике тщательно освещаются микроэкономические основы макроэкономики, что дает возможность использовать этот учебник как одним, так и другим образовательным учреждениям.

Этот учебник отличается от других, *во-первых*, стремлением авторов не просто наиболее полно представить имеющиеся теоретические концепции и модели макроэкономики, а дать экономическую интерпретацию этих моделей и показать возможные границы их использования для современной экономики, рассмотреть актуальные проблемы макроэкономики, которые еще в достаточной степени не осмыслены, и аргументированно объяснить, в чем состоит сложность их познания и разрешения.

Во-вторых, для лучшего понимания таких сложных макроэкономических явлений и процессов, как мультипликация, акселерация, цикличность, реализация экономической политики в различных формах, определение поведенческих функций субъектов в экономической практике и принятии управленческих решений, в учебнике приведены оригинальные примеры, доказывающие математически и логически истинность макроэкономических теорий, и показаны механизмы их использования.

В-третьих, в учебнике системно и последовательно, с учетом особенностей макроэкономического анализа, раскры-

ваются закономерности и противоречия функционирования и развития национального рынка. Так, темы 7, 8, 9 посвящены анализу национального рынка, механизмам становления, нарушения и самовозобновления равновесия на рынках благ, денег и труда, а также общего макроэкономического равновесия, а в темах 13, 14, 15, 16 анализируются проблемы макроэкономической политики, которая осуществляется на основе познания объективных явлений и процессов, но предполагает сознательную деятельность, направленную на их изменение. Важным является также стремление авторов разграничить объективные рыночные механизмы и механизмы экономической политики. Это дает основание для понимания того, в какой степени правительство может нести ответственность за состояние экономики. Понятно, что такой подход является весьма важным.

Читателю, прошедшему вслед за авторами тернии макроэкономической науки, станет понятно, каким образом влияют на судьбу производителя и потребителя косвенные налоги и как прямые налоги влияют на рынок труда. Он получит навыки расчета наиболее важных макроэкономических показателей и откроет для себя широкий спектр возможностей их использования.

Авторы вводят читателя в интересный и постоянно меняющийся мир экономической жизни, убеждая конкретными фактами в наличии объективных и субъективных границ нашего познания и возможностей влияния на реальные экономические процессы.

В учебнике достаточно основательно освещаются теории и модели циклических колебаний, природы инфляции, дефляции, стагфляции и сламфляции, раскрываются их взаимосвязи с безработицей в долгосрочном и краткосрочном периодах, выявляются противоречия и пути их разрешения.

Учебник оснащен графиками, таблицами, схемами, методиками расчета и теоретического анализа. К каждой теме прилагается перечень вопросов и творческих заданий.

Предлагаемый учебник является фундаментальным, системным исследованием сложных процессов макроэкономики. В нем нашли отражение новейшие методические приемы изложения учебного материала, четко определены ключевые

проблемы, систематизированы факторы и показатели каждого явления или процесса, рассматриваемого в определенной теме. Учебник позволяет использовать интерактивные методы обучения, может служить основой для подготовки электронных учебников. На основе этого учебника авторами подготовлен и издан практикум, содержащий краткое изложение теории по каждой теме, а также тесты, творческие задания, задачи с ответами и образцами решения типичных задач. Этот учебник будет полезным как студентам, так и аспирантам, преподавателям, руководителям и служащим государственных учреждений.

Авторы сознательно не перегружали учебник статистическими материалами, а вынесли основные макроэкономические показатели в приложение к “Практикуму”. Это дает возможность преподавателям давать конкретные практические задания, а студентам — осуществлять макроэкономический анализ.

Часть I

ВВЕДЕНИЕ В МАКРОЭКОНОМИКУ.
ОСНОВНЫЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ
ПОКАЗАТЕЛИ

Тема 1. Предмет, методы и функции макроэкономики.

Тема 2. Макроэкономическая модель кругооборота ресурсов, продуктов и доходов.

Тема 3. Макроэкономические показатели в системе национальных счетов.

Тема 1

**ПРЕДМЕТ, МЕТОДЫ И ФУНКЦИИ
МАКРОЭКОНОМИКИ**

- 1.1. Уровни хозяйственной системы и их взаимосвязь.*
- 1.2. Предмет, функции и место макроэкономики в системе экономических наук.*
- 1.3. Методология и методы макроэкономических исследований. Макроэкономическое моделирование. Учебный тренинг.*

1.1. Уровни хозяйственной системы и их взаимосвязь

Экономика — полисистемное образование. Она имеет сложную структуру, которую можно изучать с различных позиций, в различных аспектах в зависимости от критерия, положенного в основание исследования ее строения. В частности, экономическая система должна исследоваться на разных ее уровнях: микро-, мезо-, макро-, мега-.

Микроэкономический уровень хозяйственной системы изучает микроэкономика. Она исследует экономическое поведение какого-либо индивида или субъекта хозяйствования и механизм функционирования конкретных рынков. Микроэкономика выявляет мотивы и механизм принятия хозяйствующими субъектами управленческих и поведенческих решений, направленных на максимизацию полезности в условиях ограниченных ресурсов.

Мезоэкономика — это промежуточный уровень экономической системы между микро- и макроэкономикой. Объектом исследования на мезоуровне является региональная экономика, а также такие подсистемы национальной экономики, как аграрно-промышленный комплекс (АПК), топливно-энергетический комплекс (ТЭК), военно-промышленный комплекс (ВПК) и др. Мезоэкономика как наука изучает содержание, структуру и поведенческие функции этих подсистем.

Макроэкономика — это экономическая система на уровне национального хозяйства. Наука макроэкономика исследует условия, факторы и результаты функционирования национальной экономики как единого целого.

Мегаэкономика — экономическая система на уровне мирового хозяйства. Наука мегаэкономика исследует систему

мирового хозяйства, ее содержание, структуру и поведение субъектов на уровне международных хозяйственных связей.

Рассмотрим кратко субординацию, взаимозависимость и взаимодействие различных уровней экономики.

Не случайно первое место в этой субординации занимает **микроуровень**. Именно на уровне предприятий создаются экономические блага, удовлетворяющие насущные человеческие потребности. **Мезоуровень** является производным от микроуровня в процессе его становления. Его образование и относительно обособленное функционирование основано на углублении общественного разделения труда, которое зиждется на специализации и кооперации. Уже на этом уровне потребность в согласовании деятельности выходит далеко за пределы отдельного первичного хозяйствующего звена (предприятия, фирмы).

Макроуровень производный от двух предыдущих в том понимании, что он является результатом их взаимодействия.

Мегаэкономический уровень — результат интернационализации и глобализации хозяйственной жизни.

Но такая иерархия уровней хозяйственной жизни вовсе не означает, что только микроэкономика определяет каждый последующий уровень. К примеру, ВПК — подсистема, включающая в себя как военные, так и гражданские отрасли. Исторически сложилось так, что лучшие умы человечества были использованы, прежде всего, в военных отраслях. Именно эти отрасли используют новейшие технологии. В условиях милитаризации экономики гражданские отрасли строго подчинены военным.

На этапе демилитаризации военные предприятия с целью удержания своих позиций в военном бизнесе вынуждены расширять производство гражданских отраслей. Таким образом, мезоуровень сам оказывает влияние на микроуровень, а не только испытывает на себе влияние последнего.

Макроуровень, в свою очередь, существенно влияет на микро- и мезоуровни. Например, отрасли, работающие в ВПК, опекаются государством посредством госзаказа, льготного кредитования и финансирования. Циклические колеба-

ния экономики ощутимо влияют на поведение домохозяйств и фирм.

Мегаэкономический уровень существенно влияет на макро-, мезо- и микроэкономический уровни посредством международных финансовых институтов, международных правовых норм и международного экономического порядка.

1.2. Предмет, функции и место макроэкономики в системе экономических наук

Рассмотрим, прежде всего, объективную необходимость и возможность исследования макроэкономики как отдельной дисциплины.

Необходимо различать макроэкономiku как явление и как сферу знаний (науку).

Макроэкономика как явление — это система семейных хозяйств (домохозяйств), предприятий (фирм), объединяемых в определенные отрасли и секторы экономики, которые взаимодействуют между собой, с государством и за границей в процессах производства, распределения, обмена и потребления экономических благ.

Макроэкономика в гносеологическом аспекте представляет собой систему знаний о функционировании экономики как единого целого, элементах и уровнях экономики как системы, их взаимодействии.

До тех пор, пока представления ученых-экономистов основывались на том, что равновесие на микроуровне автоматически обеспечивает равновесие на макроуровне, потребности в макроэкономике как отдельной науке не возникало, хотя такие явления макроуровня, как национальный доход, уровень инфляции, уровень безработицы исследовались. Но это, скорее всего, была определенная сфера знаний об экономике на общегосударственном уровне.

Великая депрессия 1929—1933 гг. покончила с догматом относительно того, что равновесие в масштабах общества может устанавливаться и поддерживается автоматически рынком. Это побуждало к теоретическому осмыслению механиз-

ма установления и нарушения равновесия сначала в пределах национального, а со временем и во взаимодействии национального и мирового рынков, развитию макроэкономики как отдельной науки.

Макроэкономика — раздел экономической теории, изучающий экономику как единое целое. Этот раздел экономической теории будет рассматриваться в учебнике как самостоятельный предмет. Что обусловило необходимость и возможность превращения этого раздела экономической теории в самостоятельный предмет экономических дисциплин?

Необходимость макроэкономического исследования как относительно обособленного объясняется тем, что,

во-первых, анализ поведения малых хозяйствующих субъектов (таких как домохозяйство, предприятие, производитель и потребитель, собственник капитала и наемный работник, банкир и собственник депозитов и т. п.) и отношения, возникающие между ними на микроэкономическом уровне, не позволяют получить ответы на ряд вопросов, весьма важных для судьбы экономической системы. Наиболее важными из них являются следующие:

- как можно избежать глубоких падений объемов производства, высокого уровня безработицы, гиперинфляции;
- как влияют на эффективность функционирования фирм и благосостояние домохозяйств, независимо от их экономического поведения, изменения в экономической среде;
- как и почему происходят изменения условий деловой активности.

Эти проблемы анализирует и объясняет макроэкономика.

Во-вторых, отмеченные выше экономические явления (как и много иных, которые будут рассмотрены далее) не могут быть объяснены категориями и законами микроэкономики. В связи с этим возникает потребность введения в научный оборот дополнительного понятийного и категориального аппаратов (совокупный спрос и совокупное предложение, совокупный объем производства, совокупный объем дохода, уровень цен и т. п.). Макроэкономическому уровню хозяйствования свойственны законы, отличающиеся от тех, которые выражают правила поведения единичных субъектов хозяйствования.

В-третьих, макроэкономика — не просто огромное количество отдельных субъектов хозяйствования. Макроэкономика — новое системное качество¹.

Возможность макроэкономических научных исследований появляется с возникновением огромных массивов статистической информации, позволяющих осуществлять расчеты агрегированных макроэкономических показателей (валовой внутренний продукт, валовой национальный доход, объем потребления, объем инвестиций и т. п.).

Такое выделение макроэкономики в отдельный предмет экономической науки произошло в 30-е годы XX в.

Микроэкономические основы макроэкономики

Современная макроэкономика использует для анализа и теоретические основы микроэкономики. Это объясняется тем, что, **во-первых**, выявить общеэкономические тенденции можно только благодаря учету отдельных экономических субъектов. Например, для выявления факторов, определяющих объем совокупного потребления (спроса), необходимо знать механизм принятия домохозяйством (семьей) решения по поводу того, какую долю дохода следует потратить в текущем периоде, а какую — отложить на будущее. Для того, чтобы предвидеть общий объем инвестиций в экономику, следует иметь представление о том, какие факторы определяют склонность предпринимателей к инвестированию и т. п.

Во-вторых, правила поведения на макроуровне являются результатом (равнодействующей) многомиллионных решений фирм и домохозяйств в процессе их взаимодействия на рынке.

¹ Система не равна простой арифметической сумме ее элементов. Система — это определенная совокупность элементов, образующая целое. Ее свойства обуславливаются как взаимодействием составляющих ее элементов между собой, так и взаимодействием этих элементов с системой как целостностью. Потому система — качественно новое образование, отличное от механической суммы ее элементов.

Предмет и задачи макроэкономики

Предметом макроэкономической теории является поведение макроэкономических субъектов на уровне экономики как единого целого в условиях определенных объективных макроэкономических реалий.

Объектом ее исследования являются агрегированные показатели. Поэтому макроэкономика — наука об агрегированном поведении в экономике. Она изучает доминирующие тенденции в экономике, оставляя за пределами внимания частичные изменения, касающиеся отдельных домохозяйств и фирм.

Например, макроэкономика интересуется изменением уровня цен, что требует расчета определенных индексов, пренебрегая при этом тем, что, к примеру, под влиянием погодных условий или под давлением действий правительства произошли изменения в ценах на единичные товары или их группы (овощи или обувь).

Задачи макроэкономической теории:

1) изучение влияния поведения экономических субъектов и экономической политики:

- на объем потребления и инвестиций;
- валютные курсы и уровень инфляции;
- торговый баланс и т. п.;

2) выявление факторов, определяющих:

- изменения уровня цен;
- изменение уровня заработной платы;
- объем денежной массы;
- стимулирующую или ограничительную фискальную и монетарную политику и т. п.;

3) выявление причин конъюнктурных колебаний в экономике как в краткосрочном периоде (деловой цикл), так и в долгосрочном (экономический рост объемов национального производства):

- выявление влияния конъюнктурных колебаний на динамику национальных объемов производства, уровень инфляции, безработицы и т. п.;
- определение влияния макроэкономической политики на эффективность экономики как в кратко-, так и в долгосрочном периодах;
- исследование влияния мирохозяйственных связей на государственный бюджет, процентную ставку, государственный долг и т. п.

Зачем нужно изучать макроэкономику?

Макроэкономика как наука обеспечивает пополнение объема и полноты наших знаний об экономике благодаря тому, что она исследует взаимодействие различных рынков: товарного, финансового, труда. Она полезна и интересна для каждого субъекта хозяйственной жизни.

Для правительства макроэкономика дает ответы, в частности, на вопросы:

- как можно избежать гиперинфляции и глубоких падений в экономике;
- какую (стимулирующую или ограничительную) монетарную и фискальную политику необходимо осуществлять в той или иной фазе делового цикла;
- стоит ли продолжать увеличивать государственный долг дальше, или дальнейшее наращивание долга таит в себе значительную опасность для стабильности экономической системы и т. д.

Предпринимателю эта наука дает возможность понять и скорректировать свое поведение при условии, что правительство не скрывает своих намерений относительно проводимой им экономической политики. В частности, она объясняет, как изменение валютного курса влияет на доходность экспортеров и импортеров, а ожидаемая инфляция — на инвестиционную активность и т. д.

Домохозяйствам макроэкономика дает объяснение, каким образом изменится их благосостояние с изменением экономической среды, как повлияет изменение величины ставки ссудного процента на экономическое положение различ-

ных слоев населения. Стоит ли при определенных экономических условиях увеличивать свои сбережения, или лучше перераспределить их на увеличение потребления и т. п.

Макроэкономика призвана дать ответ и еще на один, казалось бы, вечный вопрос, могут ли существенно и в нужном направлении правительства влиять на макроэкономическую ситуацию? Что преобладает вследствие такого вмешательства: потери или выгода? Различные школы дают диаметрально противоположные оценки возможностей правительств улучшить макроэкономическую ситуацию, но поиск оптимального правительственного влияния продолжается.

Наиболее важные теории макроэкономики:

- теории установления, нарушения и возобновления макроэкономического равновесия;
- теории денег, инфляции, занятости;
- теории циклических колебаний экономики;
- теории экономического роста;
- теории экономической политики;
- теории внешнеэкономической деятельности.

Место макроэкономики в системе наук

Определить место какой-либо подсистемы или элемента в системе означает не что иное, как найти и раскрыть связи между самими элементами системы, а также связи элементов с системой как целым. Следовательно, место макроэкономики в системе наук определяется связями этой науки с другими (непосредственно или опосредованно), а также с системой наук как целостностью.

Для осуществления макроэкономических исследований недостаточно иметь информацию об основных макроэкономических показателях и их динамике. Как говорилось выше, множество проблем на макроуровне связаны с микро-, мезо- и мегаэкономикой. Но наука макроэкономика непосредственно связана и с другими науками, в частности *со статистикой*, которая не только представляет информацию об

агрегированных показателей экономического развития, но и обеспечивает статистическими методами обработки информации, выявления тенденций и т. п.

Кроме того, макроэкономика тесно связана с *демографией*, которая обеспечивает ее информацией о народонаселении, его структуре, способности к мобильности и т. д.

Макроэкономика, таким образом, связана со многими экономическими науками, но это не означает, что она безразлична к неэкономическим наукам.

Макроэкономика ощущает на себе влияние *политической идеологии*. Кроме того, она зиждется на определенной *философии*. Целый ряд собственно экономических процессов реагирует на психологические мотивы поведения хозяйствующих субъектов, и в этом плане макроэкономика связана с *психологией*.

Макроэкономика связана также с *социологией*. Как отмечал выдающийся австро-американский экономист Й. Шумпетер, экономическое исследование осуществляется для того, чтобы узнать, каким будет поведение людей в какой-либо момент и к каким последствиям это приведет.

Экономическая социология отвечает на вопрос о том, каким образом люди пришли к тому, чтобы вести себя так, как они это делают.

Макроэкономика связана с *экологией*. У человечества появляется все больше и больше поводов для того, чтобы проблемы окружающей среды выдвинуть на первый план, подчинив собственно экономические проблемы проблемам сохранения природы и человеческого духа.

Наиболее тесная связь существует между макроэкономикой и *математическим моделированием*.

Различают *позитивную* и *нормативную* макроэкономику как науку.

Позитивная макроэкономика призвана объяснить содержание макроэкономических явлений и процессов и поведение экономических субъектов в этих условиях. Это понимание поведенческих функций и объективных реалий на макроуровне необходимо для разработки рекомендаций по осуществлению экономической политики государства. Позитив-

ная макроэкономика, таким образом, должна дать ответ на вопрос: какой есть макроэкономическая ситуация в стране.

Нормативная макроэкономика — совокупность представлений о том, какой должна стать экономика.

Она зиждется на определенных идеологических основах (эгоистического индивидуализма, превалирования общественных интересов над индивидуальными, или каких-либо еще) и “эталонных” поведенческих функциях экономических субъектов.

В сфере позитивной экономики хоть и существует множество различий во взглядах ученых разных школ и направлений, но их объединяет и много общего в понимании многих явлений и процессов.

Намного больше расхождений во взглядах ученых, а также членов правительств, парламентариев и рядовых граждан в области нормативной экономики. Например, невыплата заработной платы и пенсий в трансформационной экономике Украины по-разному затрагивала интересы тех, кто, отработав, месяцами, а иногда годами, не получал зарплаты, и тех членов правительств, которые создавали иллюзию для международных финансовых организаций об уменьшении бюджетного дефицита и снижении инфляции.

Сказанное выше означает, что вопросы относительно того, что лучше: сбалансированный или дефицитный бюджет; что является более опасным: инфляция или безработица; какое распределение доходов можно считать более справедливым и т. п. — не имеют однозначного ответа ни среди ученых-экономистов, ни среди политиков, ни среди широких масс других сфер деятельности.

Почему так происходит?

Во-первых, много макроэкономических теорий имеют ситуативный характер. Так, к примеру, *кейнсианская* теория — теория депрессивной экономики, а неоклассическая — теория *условий полной занятости и потенциального объема* национального производства. *Кейнсианская* теория исследует экономику *краткосрочного периода*, а *неоклассическая* — *долгосрочного*.

Известно, что экономике свойственны постоянно действующие противоречия между текущими и перспективными ин-

тересами, целями и задачами. Именно поэтому очень часто то, что является благом для текущего момента, таит в себе опасность для перспективы, и наоборот.

Во-вторых, для определения цели, того, как должно быть, очень важны нравственные факторы, духовные ценности, идеология. Это приносит существенные изменения в представления о желаемом будущем экономики.

В-третьих, экономическая форма движения имеет дело не только с материальными ресурсами, а и с людьми, которые могут себя вести: рационально и нерационально, взвешенно и импульсивно и т. п. Все это снижает вероятность прогнозов в экономике.

В-четвертых, экономика отдельной страны существует в социальной среде, на нее влияет природа, мировые тенденции и т. п., что тоже в значительной степени усложняет возможность как точного познания, так и прогнозирования поведения экономических субъектов.

Этапы макроэкономического анализа

Выделяют три этапа макроэкономического исследования (анализа).

Первый этап основывается на предпосылке существования репрезентативной (средней типичной) фирмы и репрезентативного домохозяйства.

Используя микроэкономический инструментарий, исследуют поведение домохозяйств (см. теории потребления домохозяйств, тема 5) и поведение типичной фирмы (см. модель $AD - AS$, тема 4) и изучают механизм принятия такими субъектами управленческих решений.

На втором этапе при помощи агрегирования, то есть обобщения всей совокупности решений, принятых домохозяйствами и фирмами, выявляются макроэкономические закономерности и тенденции. При этом обязательно учитываются мультипликационные эффекты. Результаты анализа

этого этапа являются основанием для выработки ответственной экономической политики.

Сущность *третьего этапа* состоит в проверке теории практикой. На этом этапе гипотетические зависимости, выявленные на предыдущем этапе либо подтверждаются (превращая гипотезы в теории), либо не подтверждаются, продолжая оставаться гипотезами в ожидании своего подтверждения, или отбрасываются как ошибочные.

Если гипотезы оказались правильными, они в определенной степени могут объяснить как прошлое, так и предвидеть будущее.

В связи с тем, что макроэкономика как наука интересуется состоянием экономики в прошлом, в текущем периоде и стремится предвидеть перспективу, различают анализ *ex post* и *ex ante*.

Анализ ex post основан на определении макроэкономических параметров прошедшего периода с целью получения информации о том, как национальная экономика функционировала и каких результатов достигла. На основе анализа *ex post* осуществляют корректировку уже существующих макроэкономических концепций и разработку новых.

Целью анализа ex ante является определение факторов и механизмов влияния на макроэкономические показатели в будущем.

Анализ ex ante — это прогностическое моделирование экономических явлений и процессов на основе определенных теоретических концепций.

Таким образом, макроэкономика как наука признана объяснить законы развития экономики, показать, какой она могла бы стать, и выявить инструменты (средства) влияния на существующее состояние экономики с целью достижения желаемого состояния.

Функции макроэкономики как науки

Макроэкономика как наука выполняет такие функции:

1) *теоретико-познавательную (гносеологическую)*, смысл которой состоит в познании экономических явлений, процес-

сов и поведения макроэкономических субъектов, а также в создании теоретических моделей, соответствующих объектам исследования;

2) *практическую*, содержание которой состоит в разработке практических рекомендаций на основе экономического анализа. Эта функция реализуется прежде всего в разработке экономической государственной политики. Кроме того, теорию макроэкономики используют в своей практической деятельности домохозяйства, фирмы и заграничный мир;

3) *прогностическую*, состоящую в оценке экономической конъюнктуры и предвидении экономического развития страны в перспективе;

4) *воспитательную и мировоззренческую*. Существующий в обществе экономический порядок формирует соответствующий тип экономического мышления и своеобразное мировоззрение.

1.3. Методология и методы макроэкономических исследований. Макроэкономическое моделирование

Методология — это система научных знаний о путях, методах, средствах, инструментах познания истины.

Методология макроэкономики основывается на системе наиболее общих принципов, методов и способов познания экономических систем.

В наиболее общем плане методология макроэкономики основывается на двух основных составляющих: *общенаучных методах* познания, включающих *диалектику и логику*, и *специфических*, включающих *агрегирование, принцип равновесности, экономико-математическое моделирование, прогнозирование* и т. п.

Логический принцип макроэкономического исследования связан с тем, что логика понятий, категорий, принципов

и законов макроэкономики как науки является теоретическим отражением логики объективных макроэкономических явлений и процессов.

Диалектика как метод познания предполагает рассмотрение всех явлений и процессов с момента их возникновения в определенных формах к моменту их перехода в иную форму. *Диалектический метод*, в свою очередь, *имеет сложную структуру*: единство конкретного и абстрактного, анализа и синтеза (структуры и функции), индукции и дедукции, логического и исторического, количественного и качественного анализа.

Все эти составляющие диалектического метода рассматривались в курсе экономической теории. Поэтому в этом учебнике мы рассмотрим их очень кратко применительно именно к нашему предмету.

Познание экономической системы как единого целого требует, чтобы познающий субъект отталкивался (начинал) от конкретной экономической системы конкретной страны в конкретный исторический период ее (системы) развития. Следовательно, познание начинает свое движение от *конкретного*. Но конкретное, в частности, макроэкономическая система — достаточно сложный объект. Познать его во всей сложности в принципе невозможно, тем более, что система пребывает в постоянном движении, постоянно меняется, одни формы сменяются другими, они переходят из короткого периода в долгосрочный, и наоборот. Для того, чтобы все-таки сделать попытку познать эту меняющуюся целостность, необходимо *абстрагироваться* (отвлечься) от множества факторов.

Стремление осмыслить объект во всех этих изменениях является безнадежным. Поэтому нет иного пути для познания, нежели освобождение (отвлечение) от несущественного, случайного, а сначала просто какого-либо внешнего и рассмотрение объекта на основе выделения в нем существенного, типичного, устойчивого.

Результатом такого выделения являются научные понятия, категории, законы как ступеньки и инструменты познания. Поэтому изложение познаваемого явления или процесса всегда начинается с абстрактного и движется в направлении

конкретизации. Следовательно, процесс познания как процесс исследования объекта — это движение от **конкретного** к **абстрактному**, а процесс научного изложения познаваемого объекта — это движение от **абстрактного** к **конкретному**. Конкретное по своему содержанию — самое богатое, абстрактное — самое бедное. Но познать сложный объект невозможно без этого упрощения (абстрагирования). Поэтому метод познания и называют “единство конкретного и абстрактного”.

Примером такого единства при изучении макроэкономической системы является, в частности, то, что экономическая система Украины не тождественна экономической системе России, тем более она не тождественна экономическим системам США или Англии. Но мы будем рассматривать функционирование современной рыночной системы, механизмы установления, нарушения и возобновления ее равновесия, независимо от того, о какой стране идет речь. А затем рассмотрим особенности проявления выявленных принципов, механизмов и законов в конкретных экономических системах (Украины, России, США и т. п.).

Анализ и синтез, их единство

Анализ — метод научного познания, при котором сложный объект познания подлежит расчленению (в экономической науке умственного, а, к примеру, в биологии, физиологии и т. п. — и фактического) с целью познания его структуры (составляющих, выявления их функций).

Синтез — суть выявление функциональных связей между элементами расчлененной системы, а также с системой как целым. Метод единства анализа и синтеза лежит в основе функционально-структурного метода.

Примером использования этого метода в макроэкономике является изучение механизмов установления, нарушения и восстановления равновесия на отдельных рынках (благ, труда, денежном) и изучение общего экономического равновесия на трех взаимодействующих рынках одновременно.

Единство индукции и дедукции

Индукция — движение познания от изучения единичных конкретных фактов (явлений) к выявлению общих принципов, объединяющих эти явления и факты.

Дедукция — движение процесса познания от принципов и законов (от общего) к единичному (к конкретным единичным факторам).

Единство индукции и дедукции обеспечивает диалектическую связь общего, особого и единичного.

Примером использования этого метода в макроэкономике является изучение поведения отдельных домохозяйств при распределении их семейного дохода на потребление и сбережения для выявления функции потребления как общего принципа (индукция) и использование этой функции при прогнозировании склонности к потреблению отдельного домохозяйства при изменении уровня дохода (временного или текущего), ожиданий и т. п. (дедукция).

Единство логического и исторического

Ранее мы уже отмечали, что логика категорий и законов макроэкономической науки является теоретическим отражением логики реального экономического процесса (явления, объекта). Поскольку любая экономическая система действует в определенных исторических условиях, последние обязательно обуславливают особенности системы. Например, Украина, осуществляющая переход к рынку от постсоветской системы, имеет своеобразную логику этого процесса в сравнении со странами Балтии, которые значительно меньший исторический период находились в советском пространстве.

Но даже среди стран, которые приблизительно одинаковый период времени пребывали в системе административного социализма, исторические, ментальные и другие особенности влияют на сегодняшние процессы. Несмотря на специ-

фику, движение всех постсоветских стран к рынку объединяет единая общая логика экономического процесса (переход к превалированию частной собственности, расширение границ экономической свободы и ответственности, изменение удельного веса и функций государства в экономике и т. п.).

Единство количественного и качественного анализа

Макроэкономика оперирует преимущественно количественными параметрами, необходимыми для выявления:

- поведенческих функций макроэкономических субъектов;
- пропорций в развитии экономики;
- тенденций и фаз экономической конъюнктуры;
- темпов экономического роста и т. п.

В то же время, макроэкономика апеллирует к качественным показателям, не имеющим количественной определенности, но достижение которых требует решения определенных проблем, имеющих четкую определенность количественных параметров. Так, уровень экономической свободы определяется опосредованно через качественные показатели и является качественной характеристикой экономической системы, хотя измеряется в баллах. Не имеет количественной определенности и социальная справедливость, но посредством уровня дифференциации доходов, потребления, продолжительности жизни и т. п. мы можем судить о наличии или отсутствии социальной справедливости.

Единство количественного и качественного анализа в макроэкономике достаточно четко проявляется при определении естественного уровня безработицы и инфляции, предельно безопасного уровня дефицита государственного бюджета и государственного долга и т. п.

Кроме названных выше, в макроэкономике используют метод аналогии (он должен учитывать единство исторического и логического, качественного и количественного анализа) и *метод сравнений*.

Мы рассмотрели кратко общенаучные методы познания макроэкономики. Сейчас же нам надлежит рассмотреть *специфические методы*.

Спецификой макроэкономики как науки является то, что она оперирует агрегированными показателями, изучает агрегированные субъекты и объекты. В связи с этим рассмотрим кратко *метод агрегирования, сущность которого состоит в объединении в единое целое на основе определенных черт множества экономических субъектов, явлений или процессов*.

Макроэкономика изучает экономику как целое, где субъектами выступают:

- *сектор домохозяйств*, предлагающий трудовые услуги на рынке труда, другие ресурсы на рынке благ, получающий доход от продажи этих ресурсов, часть которого потребляет, а часть сберегает (накапливает). Макроэкономика не исследует, какой доход имеет отдельная семья и как она распределяет его (доход), ее интересует поведение агрегированного субъекта — сектора домохозяйств;
- *предпринимательский сектор*, который макроэкономика рассматривает как совокупность всех предприятий (фирм) в стране, которые предъявляют спрос на ресурсы, предлагают продукты своей деятельности на рынке благ, за что получают доходы, часть из которых потребляют, а часть сберегают, осуществляют инвестиционный процесс и т. п.

Макроэкономика оперирует также агрегированными показателями результатов хозяйственной деятельности, такими как ВВП, ВНД, ЧНД и т. п.

Наиболее распространенным методом познания макроэкономических явлений и процессов является экономико-математическое моделирование.

Моделирование — это опосредованный метод исследования, когда оригинальный объект исследования заменяется идеальным — моделью, которая существует в определенной знаковой форме, функционирует по законам логики и отражает реальные явления и процессы материального мира.

Макроэкономические модели — это математические уравнения, при помощи которых в упрощенном (абстрактном) виде отображаются реальные макроэкономические явления и процессы.

Создать модель означает найти функцию, связывающую эндогенные (внутренние) и экзогенные (внешние) макроэкономические параметры.

Эндогенные параметры формируются внутри системы и определяются путем решения уравнения. Например, величина заработной платы, национального валового и чистого дохода и т. п.

Экзогенные параметры — как правило, входящая информация, вводимая в модель извне. Это технологический уровень производства, поведение субъектов на разных рынках, уровень налогообложения, объем государственных закупок, объем предложения денег и т. п.

Классификация функциональных связей между эндогенными параметрами

1. **Математически поведенческие функции** выражают зависимость поведения экономических субъектов от конкретных макроэкономических параметров. Например, объем потребления является функцией от объема дохода, т. е.: $C = C(Y)$, или объем инвестиций является функцией от процентной ставки: $I = I(i)$. Это пример поведенческих функций, поскольку, как свидетельствуют примеры, поведение инвестора определяет процентная ставка, а поведение потребителя — объем дохода.

2. **Технологические функции** отражают технологические и организационно-технические связи. Примером технологической функции является производственная функция, выражающая функциональную зависимость объема производства от объема используемых производственных ресурсов

$$Q = f(x_1, x_2, \dots, x_n).$$

3. *Институциональные функции* отражают установленные институтами зависимости между параметрами модели. Примером может служить налоговая функция, выражающая зависимость налоговых поступлений в бюджет (T) от объема дохода (Y) и от налоговой ставки $\left(\frac{T}{Y}\right)$

$$T = f\left[Y; \left(\frac{T}{Y}\right)\right].$$

4. *Дефиниционные функции* выражают зависимости, вытекающие из дефиниций (определений) экономических явлений и процессов. Например, совокупный спрос (AD) равняется сумме потребительского спроса домохозяйств (C), инвестиционного спроса предпринимательского сектора (I), спроса государства в лице правительства (G) и спроса другого мира, т. е. заграницы (NE),

$$Y = C + I + G + NE.$$

Классификация моделей

Макроэкономические модели классифицируют по разным критериальным признакам, в зависимости от поставленных задач. Основные критерии и типы моделей отражены в табл. 1.1.

Важным принципом макроэкономических исследований является принцип равновесности.

В этом учебнике мы рассматриваем достаточно много равновесных моделей. Они зиждутся на предположении, что взаимосвязанным рынкам благ, денег и ценных бумаг, а также рынку труда *естественно* присуще равновесие. И, несмотря на то, что оно (равновесие) может нарушаться, рыночная экономическая система имеет действенные механизмы ее самовосстановления. Такими регуляторами восстановления нарушенного равновесия являются свободные (гибкие) цены, ссудный процент и ставка заработной платы.

Таблица 1.1. Типы макроэкономических моделей

№ п/п	Критерии классификации макроэкономических моделей	Типы моделей
1	По способу отражения исследуемого объекта	<i>Логические.</i> <i>Табличные.</i> <i>Графические.</i> <i>Экономико-математические</i>
2	По длительности исследуемого периода	<i>Краткосрочного периода.</i> <i>Долгосрочного периода</i>
3	По степени открытости экономической системы другому миру	<i>Закрытые</i> (не учитывают сектор “заграница”). <i>Открытые</i> (учитывают сектор “заграница”)
4	В зависимости от полноты охвата моделью экономических субъектов	<i>Простые</i> (охватывают сектор домохозяйств и предпринимательский сектор). <i>Полные</i> (охватывают, кроме перечисленных выше, государственный сектор)
5	По характеру отражения фактора времени	<i>Статические</i> (фиксируют экономический процесс в начале и в конце периода, не отражая перехода от одного состояния к другому). <i>Динамические</i> (отражающие динамический процесс во времени)
6	В зависимости от <i>предпосылок</i> , на которых основывается модель	<i>Равновесные</i> (исходят из того, что равновесие — естественное свойство системы). <i>Неравновесные</i> (равновесие не является естественным свойством системы). <i>Структуралистские</i> (равновесие является результатом перераспределения доходов)

Окончание табл. 1.1

№ п/п	Критерии классификации макроэкономических моделей	Типы моделей
7	В зависимости от цели исследования	<p>Объясняющие (объясняют реальную или возможную ситуацию в экономике).</p> <p>Прогностические (стремятся предвидеть явление или процесс в будущем).</p> <p>Управленческие (выявляют средства воздействия на достижение намеченной цели)</p>

Равновесный принцип положили в основу неоклассических, монетаристских моделей и теории рациональных ожиданий.

Принцип неравновесности лежит в основе кейнсианских моделей макроэкономики. Этот метод исследования исходит из предпосылки о том, что равновесие всех взаимосвязанных рынков в условиях монополий не является естественной чертой рыночных экономических систем. Именно поэтому цены, ставки заработной платы и процент, которые не являются гибкими в этих условиях, не способны обеспечить соответствие совокупного спроса и совокупного предложения. Проявляется это в том, что существует дефицит *эффективного спроса* на рынке благ, приводящий к нарушению равновесия на рынке труда в форме безработицы, превышающей естественный уровень. Исправить эту ситуацию, по мнению сторонников этого подхода, может только государство в лице правительства.

На принципе неравновесности основываются и структуралистские модели. Но, в отличие от предыдущих, они видят причину нарушения равновесия на отдельных агрегированных рынках и в системе в целом в распределительных отношениях и считают, что именно благодаря перераспределению доходов можно восстанавливать нарушенное равновесие.

Преобладающее большинство моделей этого учебника являются *объяснительными*. С их помощью мы можем понять, какие условия обеспечивают равновесие на рынке благ, финансовом, трудовых услуг и какие условия обеспечивают

общее экономическое равновесие (всех трех рынков) в разных концепциях.

Но целью науки является не только понимание того, что есть и что было, но и предвидение того, что может быть. Эту функцию выполняют *прогностические модели*.

Прогноз — научно обоснованная гипотеза о вероятном состоянии экономической системы или отдельного ее элемента в будущем. Макроэкономическое прогнозирование зиждется на изучении закономерностей и тенденций развития экономических явлений и процессов с учетом их многовариантности, выявления наиболее приемлемых альтернативных вариантов развития. Различают поисковое и нормативное прогнозирование экономики.

Поисковое — характеризует гносеологический аспект. Его цель — ответить на вопрос: какими будут изучаемые экономические явления и процессы в будущем, если никоим образом не влиять на ситуацию, и какими они будут, если влияние на них будет оказано определенным способом.

Нормативное прогнозирование — это управленческие модели. Они определяют возможные желаемые варианты развития и предполагают средства влияния на ситуацию, которая бы позволила реализовать желаемый вариант развития.

При разработке макроэкономических прогнозов необходимо учитывать, что на макроэкономiku влияют три группы факторов:

- 1) *внешние* (климат, погода, катаклизмы в природе, войны и т. п.);
- 2) *политические*, включающие правительственное влияние на экономику;
- 3) *побудительные*, т.е. те цели, которых общество стремится достичь.

Границы познания макроэкономических явлений и процессов

Как бы не развивалась теория макроэкономики, какие бы технологические средства она не использовала, познание человеком того, что есть, а тем более того, что должно быть,

всегда беднее самой действительности. Объясняется это такими обстоятельствами.

Во-первых, социальные явления отличаются от природных тем, что в первых принимают участие мыслящие субъекты, желающие изменить ситуацию в нужном им направлении, и с этой целью воздействуют на экономику.

Во-вторых, экономическая система, возникшая естественным путем, безусловно, имеет механизм саморазвития. Вместе с тем она постоянно ощущает на себе влияние инициирования ее преобразований. Эти инициативы всегда направлены на реализацию интересов определенных кругов, слоев населения или отдельных лиц. Интересы последних далеко не всегда совпадают с интересами большинства. Иногда “большинство” осуществляет давление на изменения в направлении, противоположном предыдущему инициированию. Вследствие этого происходят возмущения системы несвойственного ей характера. Это усложняет понимание (познание) экономических объектов, явлений и процессов.

В-третьих, любая теоретическая модель основывается на предпосылках (предположениях) таких как “при прочих неизменных условиях”, “при условии рационального поведения экономических субъектов”, “при неизменном уровне цен” и т. п., тогда как на самом деле все в этом мире изменчиво.

В-четвертых, на макроэкономическую систему влияют не только экономические, но и идеологические, политические, международные, природные и другие факторы, что тоже усложняет возможность ее познания и прогнозирования.

Но, несмотря на наличие *неопределенности* в экономике, некоторые явления и процессы макроэкономики можно определить и предвидеть с достаточным уровнем вероятности.

УЧЕБНЫЙ ТРЕНИНГ

Основные понятия

Агрегирование. Анализ *ex post* и *ex ante*. Границы познания экономических явлений и процессов. Макромодели: открытые; краткосрочные; неравновесные; графические; динамические; долгосрочные; экономико-математические; закрытые; логические; равновесные; полные; объясняющие; прогностические; простые; статистические; структуралистские; табличные; управленческие. Макроэкономические субъекты. Макроэкономический уровень. Мегаэкономический уровень. Мезоэкономический уровень. Методы макроэкономических исследований. Микроэкономический уровень. Нормативная макроэкономика. Объект исследования макроэкономики. Позитивная макроэкономика. Предмет макроэкономической теории. Функции макроэкономики. Функциональные связи между внутренними параметрами макромоделей: поведенческие, технологические, институциональные, дефиниционные. Экономическая политика. Экономические переменные. Эндогенные переменные.

Контрольные вопросы и задания

1. *Дайте определение и раскройте взаимосвязи между микро-, мезо-, макро- и мегауровнями экономической системы.*
2. *Раскройте содержание онтологического и гносеологического аспектов макроэкономики.*
3. *Раскройте диалектическую связь между предметом и объектом макроэкономического исследования.*
4. *Какие основные задачи призвана решить макроэкономическая теория?*
5. *Для чего необходимо изучать макроэкономику?*
6. *Назовите основные теории макроэкономики.*
7. *Определите место макроэкономики в системе экономических наук.*

8. Что изучает нормативная, а что — позитивная макроэкономика?

9. Назовите этапы макроэкономического анализа и раскройте их содержание.

10. Какова цель анализа *ex post* и *ex ante* в макроэкономике?

11. Какие функции выполняет макроэкономическая наука?

12. Что такое методология и методы макроэкономического анализа?

13. Что такое макроэкономические модели? Охарактеризуйте их.

14. Дайте определение и приведите примеры поведенческих, технологических, дефиниционных и институциональных функций макроэкономических моделей.

15. Что представляют собой прогностические модели? Чем определяется степень их вероятности?

16. Охарактеризуйте различные типы макроэкономических моделей в зависимости от критерия классификации.

Литература

1. Аналітична економія: макроекономіка і мікроекономіка : підручник : у 2 кн. / С.М. Панчишин, П.І. Островерх, В.Б. Буняк та ін. ; за ред. С.М. Панчишина, П.І. Островерха. — Кн. 1: Вступ до аналітичної економії. Макроекономіка. — К. : Знання, 2009. — 723 с.

2. *Базилевич В.Д.* Макроекономіка : навч. посіб. / В.Д. Базилевич, Л.А. Баластрик. — К. : Атіка, 2009. — С. 5—15.

3. *Вечканов Г.С.* Макроекономіка / Г.С. Вечканов, Г.Р. Вечканова. — СПб. : Питер, 2002. — С. 11—21.

4. Економічна теорія: макро- і мікроекономіка : навч. посіб. / за ред. З. Ватаманюка, С. Панчишина. — К. : Альтернативи, 2001. — С. 118—124.

5. *Гальперин В.М.* Макроекономіка : учебник / В.М. Гальперин, П.И. Гребенников, А.И. Леусский, Л.С. Тарасевич ; под общ. ред. Л.С. Тарасевича. — СПб. : Экон. шк., 1994. — С. 5—16.

6. Мікроекономіка і макроекономіка : підручник : у 2 ч. / за заг. ред. С. Будаговської. — К. : Основи, 1998. — С. 219—229.

7. *Овчинников Г.П.* Макроэкономика / Г.П. Овчинников. — СПб. : Техн. кн., 1993. — С. 5—18.

8. *Радіонова І.Ф.* Макроекономіка: теорія та політика : підручник / І.Ф. Радіонова. — К. : Таксон, 2004. — С. 9—19.

9. *Сакс Дж.Д.* Макроэкономика. Глобальный подход : пер. с англ. / Дж.Д. Сакс, Ф.Б. Ларрен. — М. : Дело, 1996. — С. 20—38.

Тема 2

**МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ
КРУГООБОРОТА РЕСУРСОВ,
ПРОДУКТОВ И ДОХОДОВ**

- 2.1. Экономический кругооборот в закрытой частной экономике: простая и усложненная модели. Роль посредников в кругообороте.*
- 2.2. Модель кругооборота в закрытой экономике с участием государства.*
- 2.3. Модель кругооборота в открытой экономике.
Учебный тренинг.*

2.1. Экономический кругооборот в закрытой частной экономике: простая и усложненная модели. Роль посредников в кругообороте

Основой макроэкономического анализа является модель круговых потоков (или модель кругооборота ресурсов, продуктов и доходов).

В зависимости от того, сколько и какие субъекты макроэкономики включаются в модель, различают *простую и усложненную* модели *закрытой частной экономики*, *закрытую модель с участием государства* и *открытую* модель кругооборота ресурсов, продуктов и доходов.

Рассмотрим кратко основные макроэкономические субъекты и виды их деловой (экономической) активности.

Как отмечалось в предыдущем разделе, макроэкономика имеет дело с агрегированными субъектами.

Основные субъекты макроэкономики:

- 1) сектор домохозяйств;
- 2) предпринимательский сектор;
- 3) государственный сектор;
- 4) сектор “заграница”.

1. *Сектор домохозяйств* представляет все частные хозяйства страны, деятельность которых направлена на удовлетворение их собственных потребностей. Им свойственны такие виды деловой активности:

- а) предложение экономических ресурсов (факторов производства) на рынке ресурсов;
- б) получение доходов от реализации экономических ресурсов;
- в) предъявление спроса на рынке благ и потребление части текущего дохода;
- г) сбережение части текущего дохода.

2. Предпринимательский сектор — это совокупность всех предприятий (фирм), зарегистрированных в пределах страны, деятельность которых направлена на получение прибыли.

Предпринимательскому сектору свойственны такие виды деловой активности:

- а) предъявление спроса на рынке ресурсов;
- б) предложение результатов своей деятельности — экономических благ на рынке благ;
- в) получение дохода от реализации произведенных благ;
- г) инвестирование.

3. Государственный сектор экономики предоставлен всеми государственными институтами (предприятиями, организациями и учреждениями), деятельность которых направлена на производство общественных благ.

Ему свойственны такие *виды деловой активности*:

- а) производство общественных благ, предоставляемых для потребления бесплатно (чистые), или на платной основе (смешанные);
- б) предъявление спроса на рынке ресурсов на факторы производства для производства общественных благ;
- в) предъявление спроса на кредитные ресурсы (заимствования);
- г) налогообложение экономических субъектов;
- д) выплата трансфертов.

Целью экономической деятельности этого сектора является удовлетворение потребностей в общественных благах, обеспечение роста общественной производительности труда и снижение трансакционных расходов домохозяйств.

4. Сектор “заграница” (другой мир) представляет все экономические субъекты, находящиеся за пределами своей страны, включая иностранные государственные институты.

Влияние заграницы на отечественную экономику осуществляется при помощи таких видов деловой активности:

- обмен ресурсами, вещественными товарами и услугами;
- обмен национальными валютами.

Макроэкономические субъекты принимают экономические решения под влиянием таких факторов:

- на основе своих конкурентных преимуществ;
- под влиянием конъюнктуры;
- в ответ на действия других макроэкономических субъектов.

Простая модель кругооборота ресурсов, продуктов (благ) и доходов в закрытой частной экономике основана на взаимных отношениях двух основных частных агрегированных субъектов: *сектора домохозяйств* и *предпринимательского сектора*.

Усложненная модель кругооборота в закрытой частной экономике, кроме двух названных выше субъектов, включает *посредников*.

Закрытая экономика с участием государства предполагает дополнение еще одним субъектом — *государственным сектором*.

Открытая экономика, кроме вышеназванных, включает *сектор “заграница”*.

Прежде чем приступить к раскрытию содержания простой модели, определимся в понятиях “поток” и “круговой поток”.

Поток — непрерывный экономический процесс, измеряемый в денежных единицах за определенный период времени (млрд ден. ед. за год).

Круговой поток (кругооборот ресурсов, продуктов и доходов) — это поток ресурсов и услуг, предоставляемых ресурсами, которые домохозяйства предлагают предпринимательскому сектору, а также поток экономических благ, которые предпринимательский сектор производит и предлагает домохозяйствам, уравновешенный соответствующими потоками денежных платежей, выступающих платой за проданные или представленные в пользование ресурсы, вещественные продукты и услуги.

Простая модель кругооборота описывает поток ресурсов, вещественных товаров и услуг (экономических благ), которыми обмениваются домохозяйства и фирмы, уравновешенный с потоком денежных платежей, обслуживающих обмен между этими двумя субъектами (рис. 2.1).

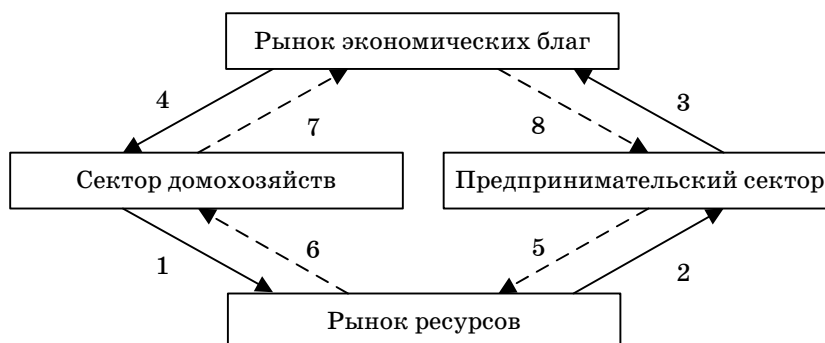


Рис. 2.1. Простая модель круговых потоков в закрытой частной экономике

Предпосылки модели:

- 1) участие только двух экономических агентов — домохозяйств и предприятий (фирм);
- 2) отсутствие государственного вмешательства в экономику;
- 3) отсутствие экономических связей с внешним миром (заграницей);
- 4) замкнутость экономической системы;
- 5) доходы домохозяйств являются расходами для предприятий, а доходы предприятий являются расходами для домохозяйств;
- 6) сумма доходов обоих субъектов равна сумме их расходов.

На рис. 2.1 отображены:

1. Предложение домохозяйствами экономических ресурсов на рынке.
2. Покупка предпринимательским сектором ресурсов, предложенных домохозяйствами.
3. Предложение произведенных предпринимательским сектором экономических благ.
4. Покупка домохозяйствами произведенных и предлагаемых предпринимательским сектором на товарном рынке экономических благ.

5. Расходы предпринимательского сектора на покупку ресурсов.

6. Получение домохозяйствами от продажи ресурсов доходов, принимающих для отдельных хозяйств формы заработной платы, ренты, процента, прибыли, а для всего сектора домохозяйств — форму *национального дохода*.

7. *Превращение доходов сектора домохозяйств в расходы*, связанные с приобретением экономических благ, произведенных и предложенных предпринимательским сектором на товарном рынке, которые (расходы) принимают вид расходов на чистый национальный продукт.

8. Превращение расходов домохозяйств на приобретение экономических благ в доходы предпринимательского сектора, на которые они опять покупают ресурсы, и кругооборот продолжается.

Движение продуктов и ресурсов обозначено сплошной линией, а движение платежей (доходов и расходов) — прерывающейся линией. Как видно на схеме (рис. 2.1), эти два потока в одно и то же время движутся в противоположных направлениях.

Вывод, сделанный из этой модели, состоит в том, что объем продаж предпринимательским сектором в денежном измерении равен суммарной величине доходов домохозяйств.

Значит, для закрытой *частной* экономики общий *объем национального производства* в денежном эквиваленте *равен суммарной величине доходов домохозяйств* (национальному доходу).

Конечно, такая сбалансированность объемов производства и дохода на макроуровне возможна только при условии, что все доходы расходуются. Такая модель свойственна простому воспроизводству национального объема производства.

На самом деле часть получаемого домохозяйствами дохода сберегается (накапливается). Поэтому следующая модель кругооборота должна учитывать такие явления, как сбережения, инвестиции и финансовые рынки (рис. 2.2).

На рис. 2.2 с целью упрощения не отражено движение ресурсов и произведенных предпринимателями экономических благ, а лишь показано движение денежных потоков, направленных в противоположную от вещественных потоков сторону.

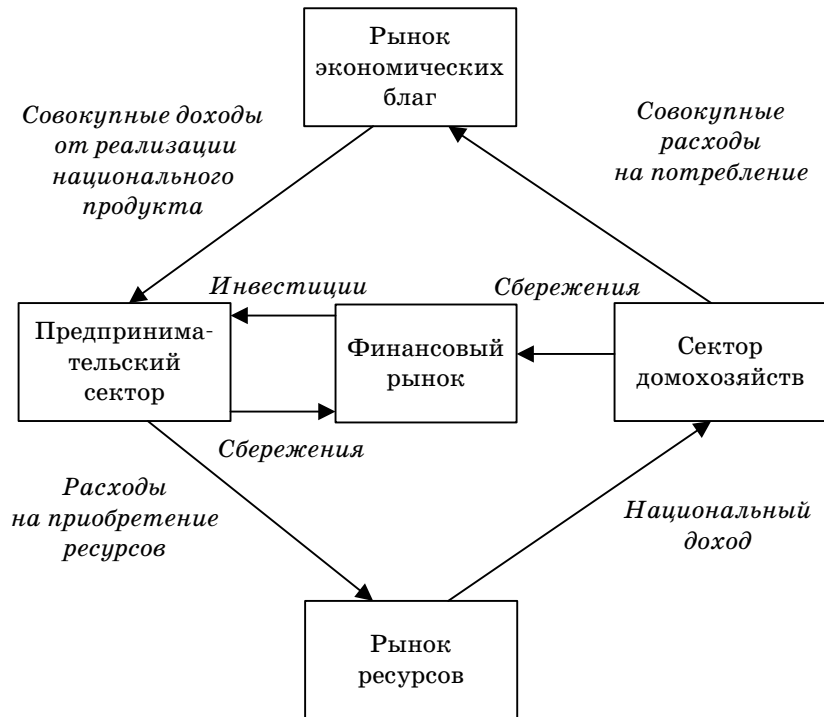


Рис. 2.2. Усложненная модель денежного кругооборота в частной закрытой экономике

В современных рыночных экономических системах объем ежегодных расходов домохозяйств, как правило, меньше годовых объемов их доходов.

Часть дохода домохозяйств, не идущая на приобретение потребительских вещественных товаров и услуг, а также на уплату налогов, называется сбережениями (S).

Наиболее распространенными формами сбережений для домохозяйств являются такие:

- наличность;
- вклады на счетах коммерческих банков;
- приобретение ценных бумаг.

Выясним, каким образом соотносятся доходы и расходы предпринимательского сектора.

Как свидетельствует опыт, предприятия ежегодно расходуют несколько больше, чем получают выручки от реализации. Объясняется такое поведение предпринимателей так для того, чтобы иметь возможность развиваться (расширять производство), они должны инвестировать.

Инвестиции — это долгосрочные вложения капитала в разные сферы и отрасли экономики, как внутри страны, так и за ее пределами, с целью получения прибыли.

Инвестиции выступают в разных формах в зависимости от критерия, лежащего в основе их классификации:

- в основной капитал;
- в запасы товарно-материальных ценностей;
- в жилищное хозяйство;
- в “человеческий капитал”, т. е. расходы на повышение образовательного уровня работников, их здоровья, мобильности, способствующих росту производительности человеческого труда.

Для предприятий на этом уровне анализа наиболее распространенными видами вложений являются **инвестиции в основной капитал и в запасы товарно-материальных ценностей**.

За счет амортизационного фонда происходит обновление изношенного капитала. За счет новых инвестиций — расширение и технологическое обновление производства.

В этой модели отсутствует временной лаг (период между износом основного капитала и его возобновлением), поэтому амортизационные отчисления не рассматриваются как источник сбережений.

Включение в модель кругооборота сбережений и инвестиций предполагает необходимость выявления двух способов движения денежных средств от домохозяйств к рынку благ:

- 1) посредством прямых расходов на приобретение потребительских благ непосредственно на рынке благ;
- 2) посредством финансового рынка.

Необходимо отметить, что преобладающее большинство *сбережений* осуществляют *домохозяйства*, а преобладающее большинство *инвестиций* — *предприниматели*.

Финансовый рынок — это тот опосредованный механизм, при помощи которого сбережения домохозяйств превращаются в инвестиционный ресурс для предпринимательского сектора.

Метаморфоза (превращение) сбережений в инвестиции осуществляется двумя путями:

1) путем **прямого** финансирования (средства осуществляют движение непосредственно от собственника сбережений к заемщику);

2) путем **опосредованного** финансирования (движение сбережений домохозяйств и предприятий к предпринимательскому сектору осуществляется через финансовых посредников в лице банков, страховых компаний, инвестиционных и других фондов).

Прямое финансирование также осуществляется двумя способами:

1) путем приобретения простых (обыкновенных) **акций** домохозяйствами и другими предприятиями, дающими право на долю собственности фирмы, являющейся эмитентом этих акций;

2) путем приобретения облигаций, т. е. прямого заимствования предприятием сбережений домохозяйств или других предприятий.

Как видно из рис. 2.2, временно свободные (не потребленные) денежные средства (сбережения) домохозяйств и предпринимателей, осуществляя движение через финансовые рынки, дают возможность использовать не потребленные в текущем периоде денежные средства одних субъектов другими.

Сбережения по своему содержанию являются “утечками” из потока “**доходы-расходы**”. Эти утечки нарушают баланс доходов и расходов. Для возобновления нарушенного равновесия их необходимо превратить в “инъекции” в поток “доходы-расходы”. Это превращение и обеспечивает механизм

финансовых рынков. При условии, что сбережения (S) равны инвестициям (I), кругооборот не будет нарушен, будет иметь место расширенное воспроизводство объема национального производства.

Таким образом, мы закончили достаточно упрощенное рассмотрение модели кругооборота закрытой частной экономики.

На самом деле сегодня не существует такой экономической модели. Это просто *абстрактная модель*, которую легче понять, поэтому мы с нее и начали свой процесс познания.

Следующей ступенькой нашего восхождения к конкретному познанию является модель кругооборота закрытой экономики с участием государства. Следовательно, предыдущая модель должна быть дополнена взаимодействием еще одного макроэкономического субъекта.

2.2. Модель кругооборота закрытой экономики с участием государства

Для анализа кругооборота по этой модели следует отметить, что государственный сектор связан с частным сектором (домохозяйствами и предпринимателями) следующим образом (рис. 2.3):

1) *посредством чистых налогов (T_c)*, или (NT), которые определяются как разница между налоговыми поступлениями в государственный бюджет и трансфертными правительственными выплатами из государственного бюджета (движение денежных потоков к государственному сектору);

2) *посредством государственных закупок экономических благ (G)* (движение денежных потоков на рынок благ);

3) *посредством государственных заимствований*, потребность в которых возникает тогда, когда объем государственных закупок превышает объем чистых налогов, то есть в наличии дефицит государственного бюджета. Эти заимствования государство в лице правительства осуществляет на финансовых рынках, механизм действия которых был опи-

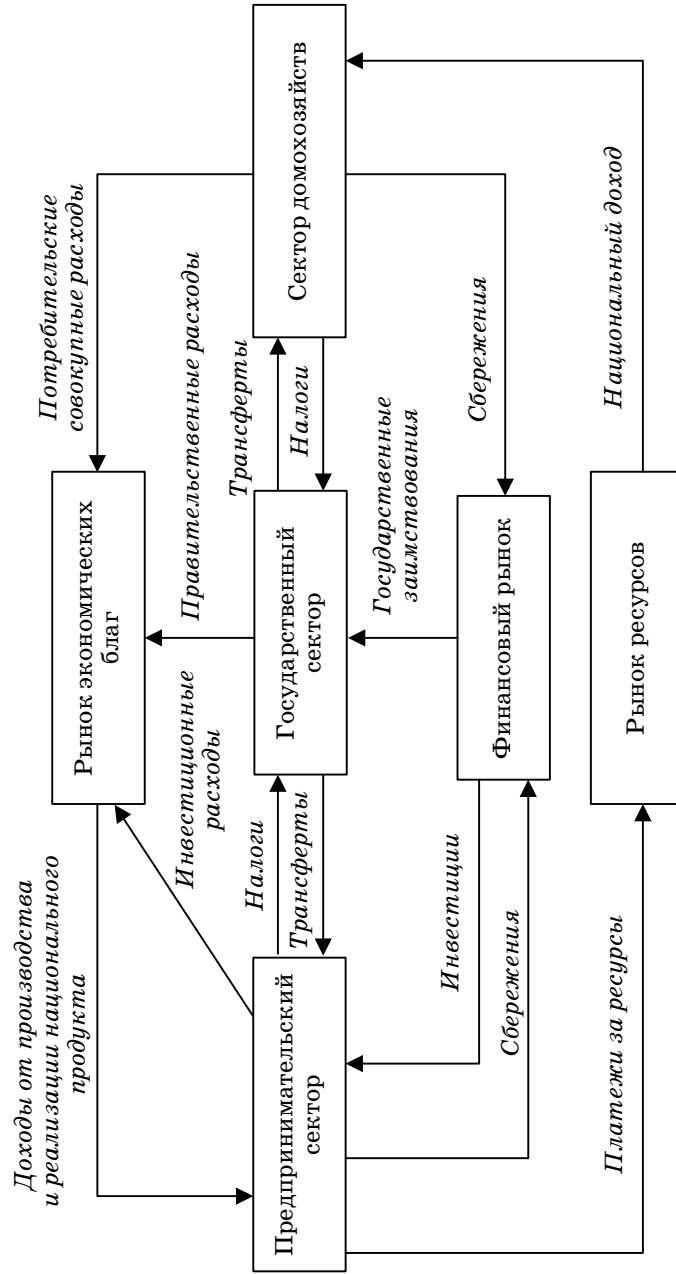


Рис. 2.3. Модель кругооборота закрытой экономики с участием государства

сан в предыдущей модели. Особенность осуществления этой операции правительством состоит в том, что здесь имеет место продажа и покупка государственных ценных бумаг.

Отметим, что *государственные расходы* включают две составляющие:

- государственные закупки (G);
- трансфертные платежи (T_r).

Государственные закупки включают:

- платежи правительстве за купленные ресурсы, вещественные товары и услуги;
- заработную плату всех государственных служащих.

Правительственные трансферты (T_r) являются формой перераспределения и поэтому не включаются в стоимость ВВП и ВНД.

Если в экономике создается ситуация, при которой чистые налоговые поступления превышают правительственные расходы, то есть имеет место профицит бюджета, то этот излишек используют для погашения накопленного за предыдущие периоды государственного долга. При этих условиях правительство предоставляет денежные средства на финансовые рынки, используя свои долговые обязательства. Тогда стрелка на рис. 2.3 будет направлена в обратном направлении (от государственного сектора к финансовому рынку).

В этой модели *утечки* образуют сбережения (S) и чистые налоги (NT), а *инъекции* — инвестиции и государственные расходы на закупки экономических благ, т. е. ($I + G$).

Если $S + NT = I + G$, т. е. сумма инвестиций и государственных расходов уравнивается с суммой сбережений и чистых налогов, то система не нарушает кругового потока ресурсов, продуктов и доходов.

Итак, мы рассмотрели три разные по степени сложности модели кругооборота закрытой экономики. Но сейчас преобладающее большинство стран мира достаточно тесно связано с внешним миром. Каким образом другой мир (сектор “заграница”) влияет на модель кругооборота, нам надлежит рассмотреть в следующем параграфе.

2.3. Модель кругооборота открытой экономики

Связь национальных экономических систем с другим миром осуществляется путем экспорта (вывоза) и импорта (ввоза) ресурсов, продуктов, а также посредством мировых финансовых рынков (купля-продажа иностранных валют и иностранных ценных бумаг) (рис. 2.4).

Как видно из рис. 2.4, открытая экономическая система связана с внешним миром прежде всего экспортно-импортными операциями. Поскольку модель отображает движение только денежных потоков (с целью упрощения), *расходы на импорт направлены стрелкой за границу, а доходы от экспорта — стрелкой внутрь национальной экономики* (на рынок благ).

Вторым звеном этой связи является движение капиталов в форме ссуд и кредитов, купли-продажи реальных и финансовых активов. Международные финансовые операции также обуславливают прямое (внутри страны) и обратное (за пределы страны) движение потоков платежей. Денежные потоки направляются внутрь страны при условии, что другие страны покупают у нее активы или предоставляют ей займы. Происходит *приток* капитала в страну.

Если же денежные потоки направляются за пределы страны, то имеет место обратный описанному выше процесс. Страна покупает активы в других странах мира или предоставляет им ссуду. Происходит *отток* капитала из страны.

Если приток капитала превышает его отток, наблюдается *чистый приток капитала*.

Если расходы по импортными операциями не покрываются поступлениями от экспортных операций, то разница покрывается путем заимствований у заграничного финансового посредника либо путем продажи реальных или финансовых активов иностранцам.

Из сказанного выше вытекает следующее:

1) правительство проводит политику *чистого экспорта* ($E > Z$), если в стране имеет место *чистый отток капитала*;

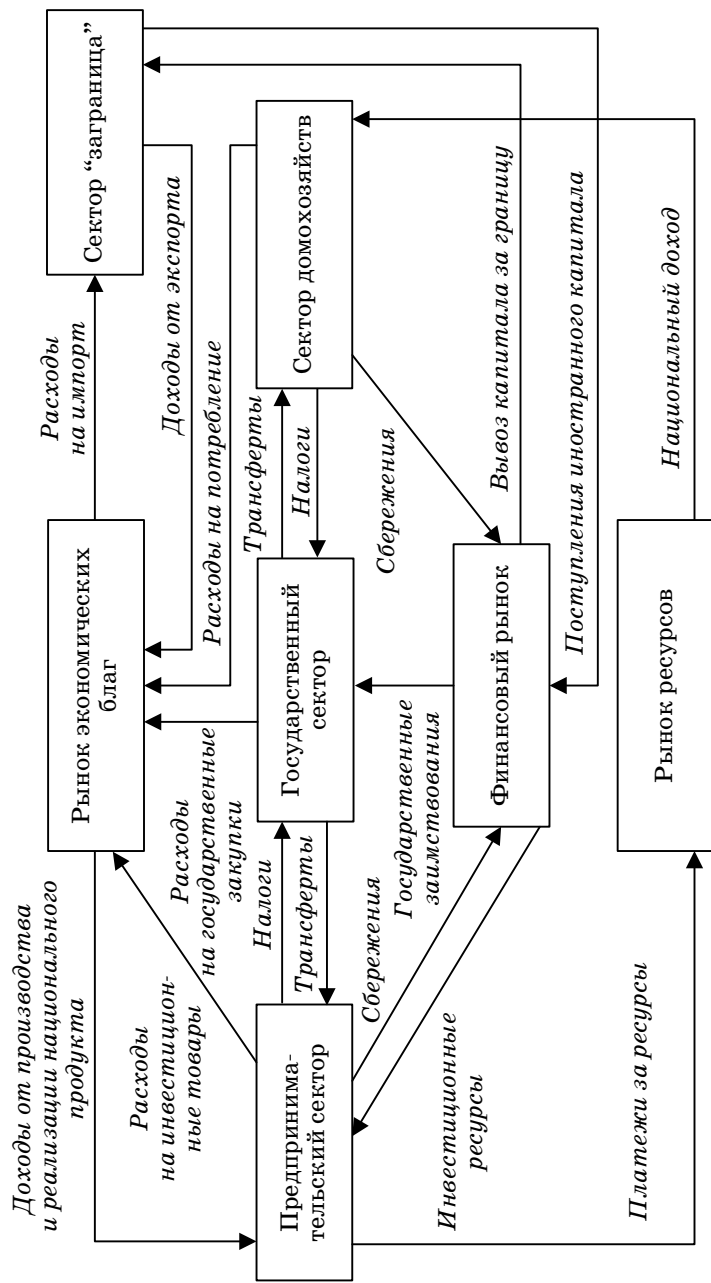


Рис. 2.4. Модель кругооборота ресурсов, продуктов и доходов в открытой экономике

2) правительство проводит политику *чистого импорта* ($Z > E$), если имеет место *чистый приток капитала*.

В открытой модели круговых потоков *утечки* из потока “*доходы-расходы*” дополняются еще одним компонентом — расходами на импорт (Z) — и равны:

$$\text{Утечки} = S + NT + Z.$$

Инъекции, в свою очередь, также имеют еще одну дополнительную составляющую — поступления от экспорта (E), т. е.:

$$\text{Инъекции} = I + G + E.$$

Сумма всех инъекций вместе с совокупными расходами на потребление, за исключением импорта, всегда равняется объему национального производства в денежном эквиваленте.

Следовательно:

$$Y = C + I + G + (E - Z), \quad (1)$$

где Y — объем национального производства;

C — объем потребления домохозяйствами;

I — инвестиционные расходы предпринимательского сектора;

G — государственные расходы на закупку экономических благ;

$(E - Z)$ — чистый экспорт.

Объем национального производства можно выразить и другим способом:

$$Y = C + NT + S, \quad (2)$$

где NT — чистые налоги;

S — сбережения.

Уравняв правые части уравнений (1) и (2), получим:

$$C + I + G + (E - Z) = C + NT + S. \quad (3)$$

Сделав некоторые простые превращения в уравнении (3), получим:

$$I + G + E = NT + S + Z. \quad (4)$$

Левая часть уравнения (4) — инъекции, правая — утечки. Важно отметить, что утечки и инъекции, образуемые действиями в разных секторах экономики, необязательно должны быть равновесными. Другими словами, не обязательно чтобы $I = S$, $NT = G$, а $E = Z$, но важно, чтобы

$$I + G + E = S + NT + Z. \quad (5)$$

Для отображения роли финансовых рынков для экономики, представим уравнение (5) в измененном виде:

$$I + (G - NT) = S + (Z - E). \quad (6)$$

Левая часть уравнения (6) показывает способы использования средств, получаемых на финансовых рынках.

Правая часть этого уравнения отображает величину внутренних сбережений (S) и притока капитала ($Z - E$).

Вывод: реальный и денежный потоки осуществляются без преград при условиях:

а) когда совокупные расходы ($C + I + G + NE$) равны совокупному объему производства (Y), т. е.

$$C + I + G + NE = Y;$$

б) когда утечки из потока “доходы-расходы” равны инъекциям, т. е.:

$$I + G + E = S + NT + Z.$$

УЧЕБНЫЙ ТРЕНИНГ

Основные понятия

Государственный сектор. Закрытая частная экономика. Закрытая экономика с участием государства. Инъекции. Круговой поток. Модель кругооборота ресурсов, продуктов и доходов. Открытая экономика. Поток. Предпринимательский сектор. Сектор “заграница”. Сектор домохозяйств. Субъекты макроэкономики. Утечки.

Контрольные вопросы и задания

1. Назовите основные субъекты макроэкономики и охарактеризуйте основные виды их деловой активности.
2. Сформулируйте предпосылки и изобразите схематически простую и усложненную модели кругооборота в закрытой частной экономике.
3. Дайте определение понятий “утечки из потока доходы-расходы” и “инъекции в поток доходы-расходы”. Раскройте структуру утечек и инъекций для закрытой частной, закрытой с участием государства и открытой экономик.
4. Какие экономические процессы и явления связывают частный сектор с государственным, а национальную экономику с внешним миром?
5. При каких условиях реальный и денежный потоки осуществляются беспрепятственно?
6. Раскройте экономическое содержание тождеств:
 - 1) $I + G + E = S + NT + Z$;
 - 2) $I + (G - NT) = S(Z - E)$;
 - 3) $C + I + G + NE = Y$.

Литература

1. Аналітична економія: макроекономіка і мікроекономіка : підручник : у 2 кн. / С.М. Панчишин, П.І. Островерх, В.Б. Буняк та ін. ; за ред. С.М. Панчишина, П.І. Островерха. — Кн. 1: Вступ до аналітичної економії. Макроекономіка. — К. : Знання, 2009. — 723 с. — С. 37—43.
2. *Базилевич В.Д.* Макроекономіка : навч. посіб. / В.Д. Базилевич, Л.О. Баластрик. — К. : Атіка, 2009. — С. 15—18.
3. *Блауг М.* Экономическая мысль в ретроспективе : пер. с англ. / М. Блауг. — М. : Дело ЛТД, 1994. — С. 22—24.
4. *Вечканов Г.С.* Макроэкономика / Г.С. Вечканов, Г.Р. Вечканова. — СПб. : Питер, 2002. — С. 37—41.
5. *Гальперин В.М.* Макроэкономика : учебник / В.М. Гальперин, П.И. Гребенников, А.И. Леусский, Л.С. Тарасевич ; под общ. ред. Л.С. Тарасевича. — СПб. : Экон. шк., 1994. — С. 5—21.

Макроэкономическая модель кругооборота ресурсов, продуктов...

6. *Ивашковский С.Н.* Макроэкономика : учебник / С.Н. Ивашковский. — М. : Дело, 2000. — С. 10—15.

7. Мікроекономіка і макроекономіка : підручник : у 2 ч. / за заг. ред. С. Будаговської. — К. : Основи, 1998. — С. 219—229.

8. *Селищев А.С.* Макроэкономика / А.С. Селищев. — СПб. : Питер, 2000. — С. 20—27.

Тема 3

**МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ
ПОКАЗАТЕЛИ В СИСТЕМЕ
НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ**

- 3.1. *Содержание и значение системы национальных счетов (СНС) для макроэкономического анализа.*
- 3.2. *Теоретические основы и принципы построения СНС. Классификация видов экономической деятельности.*
- 3.3. *Сравнительный анализ балансов народного хозяйства (БНХ) и системы национальных счетов (СНС).*
- 3.4. *Этапы развития СНС. Состояние и проблемы внедрения СНС-93 в Украине.*
- 3.5. *Основные макроэкономические показатели: потоков, запасов, экономической конъюнктуры.*
- 3.6. *Номинальные и реальные макроэкономические показатели.*
- 3.7. *Общественное благосостояние и проблемы его количественного определения.*
- 3.8. *Новые макроэкономические показатели: индекс человеческого развития (ИЧР), индекс экономической свободы (ИЭС), уровень глобализации (УГ), уровень теннизации (УТ), индекс потребительских настроений (ИПН), индекс ожидаемой динамики безработицы (ИОДБ), индекс инфляционных ожиданий (ИИО).*

Учебный тренинг.

3.1. Содержание и значение системы национальных счетов (СНС) для макроэкономического анализа

Система национальных счетов (СНС) — это совокупность взаимосвязанных показателей и классификаций, отражающая реальные явления и процессы экономики на макроуровне. Она содержит информацию обо всех субъектах, принимающих участие в экономических процессах; отражает все экономические операции, связанные с производством, распределением и перераспределением доходов, накоплением активов, конечным потреблением.

Для чего необходима СНС? Ученые связывают появление системы национальных счетов с наиболее экстремальными событиями, происходившими в обществе. К примеру, Первая мировая война поставила перед правительствами стран, вовлеченных в нее, проблему расчета агрегированных показателей, необходимых для разработки экономической политики, способной реализовать военные и политические цели.

Великая депрессия 1929—1933-х годов усилила потребность в макроэкономических показателях. Они нужны были для того, чтобы поставить “диагноз” экономике и разработать мероприятия влияния правительства на экономику с целью ограничения негативного влияния на нее циклических колебаний.

Следовательно, информация, содержащая в системе национальных счетов, необходима, в первую очередь, органам государственной власти для выработки экономической политики, принятия управленческих решений, разработки прогнозов социально-экономического развития.

Ее пользователями являются также научно-исследовательские институты и высшие учебные заведения, черпающие из СНС информацию для изучения макроэкономических явлений и процессов, выявления тенденций развития макроэкономики, разработки макроэкономических теорий и моделей.

Кроме того, в ней заинтересованы менеджеры, предпринимательские и бизнес-структуры, нуждающиеся в инфор-

магии о состоянии макроэкономической среды, в которой они планируют осуществлять свою деятельность.

СНС содержит информацию, крайне необходимую международным экономическим организациям (ООН, МВФ, МБРР и др.) для принятия взвешенных решений по предоставлению кредитов, помощи и т. п. странам-участницам.

3.2. Теоретические основы и принципы построения СНС. Классификация видов экономической деятельности

Система национальных счетов основана на *концепции расширенного толкования* производства. СНС, утвержденная Статистической комиссией ООН в 1993 г., охватывает как отрасли, производящие материальные блага, так и отрасли, производящие услуги (отрасли науки, образования, здравоохранения, искусства, культуры, государственного управления, финансов, страхования, жилищно-коммунальное хозяйство и т. п.). Она не оставляет без внимания и экономическую деятельность домохозяйств, но с определенными ограничениями. Например, если уходом за домом и двором, воспитанием детей или уходом за престарелыми лицами занимается наемная прислуга, то ее деятельность учитывается при подсчете валового внутреннего продукта и дохода; если эти виды деятельности осуществляют сами члены семьи — не учитывается. Объясняется этот парадокс прежде всего сложностью сбора информации о названных выше видах деятельности.

СНС охватывает частично и теневую экономику, но в связи с тем, что ее объемы рассчитывают опосредованным путем и правительства стран соглашаются на публикацию информации о теневом секторе, производящем незапрещенные законом экономические блага, но избегают раскрытия информации о производстве запрещенных законом экономических благ (нелегальное производство и торговля оружием, торговля живым товаром и человеческими органами, наркобизнес и т. п.), то это позволяет уменьшить ошибки при рас-

Макроэкономические показатели в системе национальных счетов

четах макроэкономических показателей, но не позволяет их избежать.

Основные виды экономической деятельности, отражаемые в СНС-93, показаны в табл. 3.1.

Таблица 3.1. Классификация видов экономической деятельности в СНС-93

№ п/п	Виды экономической деятельности
1	Производство товаров для собственного потребления, продажи и накопления
2	Производство нефинансовых услуг для реализации
3	Деятельность финансовых учреждений (банков, страховых компаний и т. п.)
4	Деятельность органов государственного управления, предоставляющих нерыночные услуги (общественные блага) для совместного использования, а также отдельным домохозяйствам или их группам для индивидуального использования
5	Деятельность некоммерческих организаций, обслуживающих домохозяйства (партийные, профсоюзные и общественные организации)
6	Деятельность домашней наемной прислуги (наемные няни, повара, садовники, дворники, шоферы и т. п.)
7	Жилищные услуги, предоставляемые собственниками домов и квартир для собственного потребления

Необходимо отметить, что условная оценка жилищных услуг, предоставляемых домовладельцами самим себе, осуществляется при помощи ставок квартирной платы за аналогичные дома и квартиры. Такой подход нивелирует влияние изменений доли арендованного жилья на общий национальный доход.

В СНС годовой результат производства не включает:

- результаты естественного прироста растений и животных, если этот прирост осуществляется без участия человеческой деятельности;

- увеличение стоимости активов, обусловленное инфляционными факторами, и т. п.

Кроме названного выше, СНС-93 основывается на *концепции первичных доходов*. Эта концепция по содержанию очень близка к концепции факторных доходов. Главное отличие между ними состоит в том, что теория факторных доходов рассматривает доходы государства как вторичные, полученные в результате перераспределения факторных доходов.

Факторные доходы формируются такими ресурсами (факторами): земля, капитал, труд.

Концепция первичных доходов исходит из того, что органы государственного управления по сути являются экономическими ресурсом; доходы от использования этого ресурса в форме чистых налогов на производство и импорт входят в цену экономического блага, как и доходы от названных выше ресурсов в формах ренты, прибыли, процента, заработной платы, амортизации (при расчете валового дохода).

Первичные доходы, в соответствии с этой концепцией — это доходы, получаемые субъектами экономики в процессе первичного распределения выручки от реализации экономического блага (первичного распределения созданной стоимости).

В табл. 3.2 отражена структура субъектов, получающих первичные доходы, и формы этих доходов.

Таблица 3.2. Формы первичных доходов, получаемых соответствующими субъектами

№ п/п	Получатели первичных доходов	Формы первичных доходов
1	Предприятия и корпорации	Валовая прибыль и валовой смешанный доход
2	Собственники земли и капитала	Арендная плата, рента, процент
3	Наемные работники	Заработная плата с начислениями в фонды социального страхования, в % от фонда заработной платы
4	Органы государственного управления	Налоги на производство и импорт

Принципы построения СНС-93

1. Отражение хозяйственного кругооборота в трех аспектах — *производства, распределения и конечного использования*.

2. Группировка институциональных единиц в секторы экономики.

Институциональная единица — хозяйственная единица, владеющая активами, имеющая право осуществлять хозяйственную деятельность, ведущая полный набор бухгалтерских операций и несущая ответственность по своим обязательствам.

Черты институциональной единицы свойственны двум группам хозяйствующих субъектов — юридическим лицам и отдельным физическим лицам, объединенным для совместного ведения домашнего хозяйства.

СНС рассматривает домохозяйства как самостоятельный субъект в связи с тем, что:

- во-первых, доходы членов семьи (домохозяйства) полностью или частично поступают в общее владение;
- во-вторых, организация, учет издержек на потребление и сбережение осуществляется тоже на совместной (коллективной) основе членов домохозяйств.

Домохозяйства и группы юридических лиц, являющихся институциональными единицами, объединяют в секторы экономики.

СНС выделяет такие секторы:

- нефинансовые предприятия и корпорации;
- финансовые корпорации;
- сектор общегосударственного управления;
- домохозяйства;
- некоммерческие организации, обслуживающие домохозяйства.

3. Разграничение между движением *экономических благ и потоками доходов* (заработная плата, рента, процентные доходы, прибыль).

4. Разграничение *потоков и запасов*.

Потоки — показатели, дающие количественную характеристику производства, закупок, выплат и т. п.

Запасы — показатели, характеризующие наличие ресурсов на определенную дату. Например, наличие основного капитала на конец года.

Взаимосвязь между этими показателями проявляется в том, что величина запаса на конец года равняется величине запаса на начало года плюс поток, характеризующий поступление определенного ресурса в запасы, минус “утечки” этого ресурса из запасов:

$$\begin{pmatrix} \text{Запас} \\ \text{ресурса} \\ \text{на конец} \\ \text{года} \end{pmatrix} = \begin{pmatrix} \text{Запас} \\ \text{ресурса} \\ \text{на начало} \\ \text{года} \end{pmatrix} + \begin{pmatrix} \text{Поступле-} \\ \text{ние ресурса} \\ \text{в запас} \\ \text{в течение} \\ \text{года} \end{pmatrix} - \begin{pmatrix} \text{“Утечки”} \\ \text{ресурса} \\ \text{из запаса} \\ \text{в течение} \\ \text{года} \end{pmatrix}. \quad (1)$$

5. *Разграничение конечного и промежуточного продукта*.

Это размежевание необходимо для определения результатов экономической деятельности без повторного счета.

Разграничение продукции на конечную и промежуточную осуществляется не на основе физического содержания продукта, а на основе способа использования. Например, мука, купленная домохозяйством для выпечки пирогов для своей семьи — конечный продукт. Мука, купленная хлебокомбинатом для выпечки хлеба — промежуточный.

Конечный продукт — продукт, предназначенный для конечного потребления, инвестиций или экспорта.

Промежуточный продукт — продукт, используемый для производственного потребления.

6. Размежевание *первичных и вторичных доходов*. Этот принцип важен для избежания повторного счета.

7. Размежевание *доходов и расходов на текущие и капитальные* и отражение их в различных счетах. Суммировать или вычитать эти виды расходов (доходов) неправомерно.

Текущие доходы — получение заработной платы, прибыли, трансфертов (пенсий, стипендий, помощи и т. п.).

Текущие расходы — расходы на приобретение потребительских товаров, перераспределительные текущие платежи (уплата налогов, взносов и т. п.).

Капитальные доходы — это трансферты единовременного характера, используемые для финансирования приобретения основного и оборотного капитала и сбережений.

Капитальные расходы — расходы, связанные с приобретением основного капитала и приростом запасов.

8. Размежевание *налогов на продукты и налогов на производство*.

Налоги на продукты устанавливают пропорционально стоимости или объему произведенной и реализованной продукции (это НДС, акцизы, налог с продаж и т. п.).

Налоги на производство устанавливают пропорционально факторам производства (налог на землю, строения, основной капитал, фонд заработной платы).

СНС рассматривает *субсидии как отрицательные налоги*. Их тоже делят на *субсидии на продукты и субсидии на производство*.

Субсидии на продукты устанавливают пропорционально объемам произведенных и распределенных продуктов.

Субсидии на производство распределяют прямо пропорционально экономическим ресурсам, использование которых субсидируют.

Экономические операции и система цен в СНС

СНС отражает систему экономических операций между субъектами макроэкономики.

Экономические операции — это добровольное взаимодействие между хозяйствующими субъектами в связи с производством и использованием продукции, распределением и

перераспределением доходов, приобретением финансовых активов и принятием финансовых обязательств.

Оценивание операций в СНС осуществляется в таких ценах:

Валовой внутренний продукт (ВВП) оценивается в ценах *конечного покупателя*.

Валовой выпуск оценивается в *ценах производителя*, или в *основных ценах*.

Цена производителя — цена, получаемая производителем за произведенные блага, включающая налоги на продукты, кроме НДС и налогов на импорт, и не включающая субсидий на продукты.

Основная цена — цена, получаемая производителем за произведенные экономические блага, не включающая налогов на продукты, но включающая субсидии на продукты.

Несмотря на то, что СНС допускает оценку валового выпуска в основных ценах и ценах производителя, более точный результат отражают основные цены, так как они включают субсидии.

3.3. Сравнительный анализ балансов народного хозяйства (БНХ) и системы национальных счетов (СНС)

Балансы народного хозяйства — это система взаимосвязанных макроэкономических показателей, созданная в 20-е годы XX в. в СССР, при помощи которой описывались и анализировались модели централизованной плановой экономики.

Ее методологической основой была марксистская экономическая теория. Именно поэтому БНХ имели ограниченную сферу исследования и информационного обеспечения — сферу материального производства. Центральным звеном БНХ являлся *материальный баланс*, описывающий производство, потребление и накопление общественного продукта.

Материальный баланс отражал движение ресурсов и использование материальных благ. Сфера услуг рассматривалась как система перераспределительных отношений и не

Макроэкономические показатели в системе национальных счетов

учитывалась при расчете совокупного общественного продукта (СОП).

Распределение доходов и операций с финансовыми активами в БНХ не получили надлежащего отражения, поскольку в централизованно-распределительной экономике они не имели решающего значения.

Сравнивая две системы национальных счетов, следует отметить, что они имели общую цель: описать существующую модель.

Различия между СНС и БНХ показано в табл. 3.3.

Таблица 3.3. Сравнительная характеристика СНС и БНХ

Основные характеристики национального счетоводства	
БНХ	СНС
1. Объекты исследования (описания)	
Централизованная плановая экономика	Рыночная экономика
2. Методологические основы построения	
<ul style="list-style-type: none"> — марксистская концепция суженного трактования общественного производства как материального, в котором создается совокупный общественный продукт (СОП); — первичные доходы — это доходы работников сферы материального производства; — сфера услуг и государственные органы управления получают вторичные доходы, являющиеся результатом перераспределительных отношений; — результатом годовой производственной деятельности является не только конечный продукт, но и промежуточное потребление сферы материального производства 	<ul style="list-style-type: none"> — концепция расширенной трактовки производства, исходящая из того, что в создании ВВП и ВНД принимают участие как работники, создающие вещественные товары, так и создающие услуги (финансовые, образовательные, здравоохранения, государственного управления и т. п.); — первичные доходы трактуются значительно шире, в них включаются все виды доходов, составляющих цену экономического блага как вещественного, так и в форме услуг; — результатом годовой деятельности является только конечный продукт, но всех секторов экономики

Продолжение табл. 3.3

Основные характеристики национального счетоводства	
БНХ	СНС
3. Подходы к классификации доходов и расходов	
Нет четкого разграничения доходов и расходов на текущие и единовременные (капитальные)	Имеется четкое разграничение доходов на капитальные и текущие
4. Различия в учете промежуточного потребления	
— расходы предприятия на спортивные, культурные и другие мероприятия для своих работников:	
• являются конечным потреблением	• являются промежуточным потреблением
— издержки предприятий на служебные командировки:	
• образуют первичные доходы	• являются промежуточным потреблением
— расходы на спецодежду относят к:	
• конечному личному потреблению	• промежуточному потреблению
— расходы материальных оборотных средств в связи со стихийными бедствиями являются:	
• конечным использованием национального дохода	• промежуточным потреблением
5. Методологические различия по определению критерия классификации статей конечного потребления:	
• нет четкого определения сбережений. Их рассматривают как формы перераспределения национального дохода	• сбережения — это неиспользованная часть дохода
— определение сбережений осуществляется:	
• на чистой основе, то есть за вычетом амортизации	• на валовой основе (без вычета амортизации) и без учета потерь, обусловленных стихийными бедствиями
— изменения объема незавершенного строительства относят к:	
• приросту материальных оборотных запасов	• накоплению основного капитала в виде капиталовложений

Окончание табл. 3.3

Основные характеристики национального счетоводства	
БНХ	СНС
— расходы на военную технику относят к:	
• накоплению	• конечному потреблению
6. Рафинированные золотые слитки и прочее монетарное золото относят к:	
• накоплению оборотных активов	• накоплению финансовых активов
7. Прирост основного капитала посольств, иностранных представительств и прочих зарубежных организаций включают в:	
— конечное потребление страны, на территории которой размещены эти организации	— конечное потребление отечественного продукта той страны, которую они представляют
8. Финансовые потоки определяют:	
— как формы временного перераспределения национального дохода	— как вид инвестиционной деятельности

Несмотря на существенные отличия между рассматриваемыми системами макроэкономических показателей балансы народного хозяйства существенно повлияли на СНС. Это влияние обусловлено прежде всего тем, что БНХ были разработаны статистическими органами СССР значительно раньше СНС. Первый баланс народного хозяйства описывает советскую экономику в 1925—1926 годах.

Системой национальных счетов заимствованы:

- таблицы БНХ, в которых отражаются межотраслевые связи экономики;
- классификация конечного потребления на коллективное и индивидуальное;
- концепция индивидуального потребления и т. п.

Эти две системы статистического отражения макроэкономических показателей сначала развивались относительно са-

мостоятельно. И только во второй половине XX в. принципы составления БНХ и их показатели начинают непосредственно координироваться с СНС.

3.4. Этапы развития СНС. Состояние и проблемы внедрения СНС-93 в Украине

Выделяют два этапа развития СНС. *Первый этап* (до Второй мировой войны) характеризуется усилением заинтересованности статистикой национального дохода со стороны государственных органов управления в связи с необходимостью разработки мероприятий по борьбе с неиспользуемыми производственными мощностями, безработицей, инфляцией.

Достижениями этого периода являются:

- разработка общих принципов расчета национального дохода;
- решение ряда теоретико-методологических основ расчета макроэкономических показателей;
- обоснование необходимости учета условных оценок жилищных услуг, предоставляемых собственниками домов и квартир самим себе, для подсчета объема национального дохода;
- обоснование необходимости изъятия из денежной оценки годового объема национального дохода изменений стоимости активов в связи с инфляционными процессами;
- доказательство необходимости оценки объема национального дохода не по факторной стоимости, а по рыночным ценам;
- разработка методики оценки нерыночных услуг, предоставляемых органами государственного управления;
- разграничение произведенного, распределенного и использованного национального дохода и разработка трех способов его измерения (по добавленной стоимости, распределительный и метод конечного использования);

- разграничение национального дохода, определяемого в факторных ценах, и национального дохода в рыночных ценах, что позволило определить место расходов на оборону в национальном продукте.

Второй этап начинается после Второй мировой войны. В этот период перед правительствами возникают новые задачи — восстановление разрушенной экономики, налаживание мирных внешнеэкономических связей и т. п.

Характерные признаки этого этапа:

- интеграция в единую систему следующих блоков: национального богатства, финансовых ресурсов, внешнеэкономических связей, межотраслевого баланса и т. п.;
- возрастание роли международных финансовых организаций (ООН, МВФ, МБРР, ОЭСР и др.) в разработке методологии, методики и внедрений СНС.

Достижения II этапа развития СНС:

- разработка международных стандартов в области национального счетоводства;
- создание единой методологической основы для сбора, систематизации и сопоставления в международном масштабе статистических макроэкономических показателей;
- широкое использование ЭВМ и математики в разработке СНС.

На этом этапе в 1993 г. Статистическая комиссия ООН приняла решение и начала внедрение новой СНС, работа над которой длилась более десяти лет.

СНС-93 содержит более 500 стандартных счетов и 26 вспомогательных таблиц. Составляются они, как и в бухгалтерском учете, по принципу двойной записи.

Все счета системы разделяют на три класса.

I класс — консолидированные счета, характеризующие основные макроэкономические пропорции:

- 1) счет валового внутреннего продукта и расходов на него;

- 2) счет национального дохода и его распределения;
- 3) счет финансирования капитальных затрат;
- 4) счет внешних операций.

Счета II класса создаются на основе счетов I класса относительно производства, потребления и капиталообразования отдельных продуктов и услуг. Сюда входят счета:

- 1) для рыночных вещественных продуктов и услуг;
- 2) прочих (нерыночных) продуктов и услуг;
- 3) отраслей, производящих товары;
- 4) производителей услуг частных некоммерческих организаций, обслуживающих домохозяйства;
- 5) обслуживания одних домохозяйств другими.

Счета III класса являются счетами доходов, расходов и финансирования капитальных вложений. Они включают такие счета:

- 1) для финансовых корпоративных и полукорпоративных предприятий;
- 2) финансовых учреждений;
- 3) органов государственного управления;
- 4) частных некоммерческих организаций, обслуживающих домохозяйства;
- 5) домохозяйств, а также частных нефинансовых некорпоративных предприятий.

Состояние и проблемы внедрения СНС-93 в постсоветских странах и в Украине

Украина, как и другие постсоветские страны, начала осуществление перехода к унифицированной СНС в 1993 году.

В соответствии с методологией, предложенной Статистической комиссией ООН, начали рассчитывать основные макроэкономические показатели: ВВП, ВНД и производные от них.

Внедрено составление секторных национальных счетов по пяти секторам.

В 1998 г. в Украине внедрена новая бюджетная классификация, согласованная с международными стандартами.

Внесены изменения в методологию ведения счетов *первичного распределения* дохода (налогов на производство и импорт) и доходов от собственности, уплачиваемых субъектами предпринимательского сектора в государственный бюджет.

Определенные достижения имеются в процессе определения конечных потребительских расходов домохозяйств.

И все же следует отметить, что описанные выше — лишь первые шаги в разработке целостной СНС-93. Ключевой проблемой перехода к этой системе в полном объеме является внедрение различных классификаций. До 2000 г. в Украине вся статистическая отчетность базировалась на общем классификаторе отраслей народного хозяйства (ОКОНХ), разработанном в 1987 г., который отвечал требованиям БНХ и четко разграничивал отрасли экономики на два сектора — производственный и непроизводственный.

С 2001 г. Украина начала осуществлять переход на классификацию видов экономической деятельности (КВЭД) в соответствии с международными стандартами СНС. Этот переход был сопряжен со значительными трудностями, но все же можно считать его завершение успешным.

Для внедрения счетов конечного использования домохозяйств, сектора некоммерческих организаций, обслуживающих домохозяйства, сектора государственного управления, потребовалось введение таких классификаций:

- классификации индивидуального целевого потребления (КИЦП);
- классификации целей некоммерческих организаций (КЦНО), обслуживающих домохозяйства;
- классификации функций органов государственного управления (КФОГУ).

КИЦП отражает расходы домохозяйств на питание, содержание жилья, предметы домашнего потребления, транспорт, образование, медицину и т. п.

КЦНО отражает расходы на услуги в отраслях исследований, здравоохранения, социальной помощи, культуры, религии, профсоюзных объединений и т. п.

КФОГУ — расходы сектора на экономические блага, улучшающие благосостояние населения (образование, здравоохранение, социальное обеспечение и социальная помощь), или связанные с деятельностью и услугами на производстве (услуги топливно-энергетического комплекса, сельского, лесного и рыбного хозяйства, добывающей и обрабатывающей промышленности, строительства и т. п.), а также на те блага, которые непосредственно не влияют на улучшение благосостояния (обеспечение охраны правопорядка, оборона).

Для анализа доходов и сбережений СНС использует такие типы хозяйств:

- домохозяйства лиц, работающих по найму;
- домохозяйства предпринимателей;
- домохозяйства самозанятых (лица свободных профессий, мелкие фермеры, торговцы и т. п.);
- домохозяйства, живущие на трансферты (пенсионеры, студенты и т. п.);
- домохозяйства, живущие на доходы от собственности (проценты, дивиденды, арендная плата).

Эта классификация в полном объеме еще не внедрена ни в одной из стран СНГ.

Из вышеотмеченного следует, что в Украине, как и в других постсоциалистических странах, имеется множество еще не решенных проблем по сбору, обработке и систематизации информации, необходимой для внедрения полноценной СНС. Но многое уже сделано. А впереди еще напряженная и кропотливая работа, требующая значительных финансовых и высококвалифицированных кадровых ресурсов.

3.5. Основные макроэкономические показатели: потоков, запасов, экономической конъюнктуры

Макроэкономические показатели условно делят на три группы: *потоков, запасов и экономической конъюнктуры*.

Показатели потоков отражают передачу ценностей одними субъектами экономической деятельности другим. Они

измеряются определенным промежутком времени (между двумя временными точками).

Показатели запасов — это экономические переменные, отражающие накопление и использование ценностей экономическими субъектами. Они выводятся на определенную дату (на начало года, конец года, квартала, месяца и т. п.).

Показатели экономической конъюнктуры — это переменные, связанные с колебаниями деловой активности. Описанная выше классификация макроэкономических показателей отражена на рис. 3.1.



Рис. 3.1. Структура основных макроэкономических показателей

Рассмотрим наиболее важные макроэкономические показатели более детально.

Валовой выпуск (ВВ) — это суммарная стоимость всех экономических благ, произведенных экономикой за опреде-

ленный период времени. Он содержит все экономические блага, включая промежуточное потребление и блага, используемые для производства других экономических благ.

Объем валового выпуска, произведенный в условиях полной занятости, называют *потенциальным*, или уровнем *естественного валового выпуска*.

Структура валового выпуска по секторам экономики

Валовой выпуск нефинансового сектора включает:

- реализованные экономические блага;
- произведенную продукцию предприятий этого сектора, используемую для основного и вспомогательного производства;
- продукцию, обменянную на бартерных условиях;
- стоимостную оценку изменений в запасах товаров, произведенных этим сектором.

Валовой выпуск сектора финансовых корпораций включает:

- стоимость предоставляемых финансовых услуг (комиссионные, кассовое обслуживание, инкассационные расходы и т. п.);
- разницу между полученными и выплаченными процентами по займам и депозитам кредитных учреждений;
- разницу между страховыми платежами и страховыми возмещениями, включая отчисления в резервы страхования жизни страховыми компаниями.

Валовой выпуск сектора общегосударственного управления включает:

- продукцию преимущественно нерыночного характера (общественные блага), предназначенную для индивидуаль-

ного и совместного потребления домохозяйствами и обществом в целом;

- рыночную продукцию государственных предприятий.

Валовой выпуск сектора домохозяйств включает:

- продукцию домохозяйств, произведенную для продажи;
- продукцию домохозяйств, произведенную для собственного потребления;
- условно рассчитанные доходы населения от проживания в собственных домах;
- услуги, предоставленные домохозяйствам наемной прислугой.

Валовой выпуск сектора некоммерческих организаций, обслуживающих домохозяйства, включает:

- услуги социально-культурных предприятий и организаций;
- услуги жилищно-коммунального хозяйства, предоставляющего услуги своим работникам по льготным ценам;
- экономические блага, предназначенные для продажи по рыночным ценам.

Недостатком этого показателя является то, что, включая в себя промежуточное потребление, он искажает годовой объем производства в сторону его завышения на величину повторного счета (промежуточного потребления).

Если из **валового выпуска** вычесть объем **промежуточного потребления**, получим **валовую добавленную стоимость (ВДС)**.

Показателями, устраняющими недостаток показателя “валовой выпуск”, являются **валовой внутренний продукт (ВВП)** и **валовой национальный доход (ВНД)**.

Эти два показателя близки по содержанию и по количественной определенности. Они отличаются тем, что **ВНД (gross national income — GNI)** — показатель годового объема **национальной** экономики, а **ВВП (gross domestic product —**

GDP) — внутренней. Другими словами, **ВНД** — стоимость всех конечных продуктов, произведенных национальными ресурсами как в пределах своей страны, так и за ее пределами, за соответствующий период (как правило, за год).

ВВП — стоимость конечных продуктов (вещественных товаров и услуг), произведенных в пределах национальной территории определенной страны за соответствующий период (за год) как национальными, так и иностранными ресурсами (резидентами и нерезидентами)¹.

Если из ВВП вычесть сумму добавленных стоимостей, созданных на территории определенной страны иностранными ресурсами, и добавить сумму добавленной стоимости, созданной национальными ресурсами за границей, получим **ВНД**.

СНС-93 позволяет использовать оба показателя (**ВВП** и **ВНД**), но предпочтение отдает валовому внутреннему продукту (**ВВП**).

Используют три способа измерения величины ВВП (ВНД):

1. **Производственный метод** определяет ВВП как сумму добавленных стоимостей. В связи с тем, что в создании ВВП принимает участие сектор государственного управления, ВВП в рыночных ценах равен сумме валовых добавленных стоимостей (ВДС) плюс чистые налоги на продукты и импорт ($NT_{\text{прод. имп.}}$). **Чистые налоги** определяются как разница между налогами и субсидиями на продукты и импорт. ВВП по этому методу можно также определить путем вычитания из объема валового выпуска промежуточного потребления.

2. **Распределительный метод** вычисления ВВП исходит из того, что величина ВВП определяется как сумма первичных доходов макроэкономических субъектов.

¹ **Резиденты** — юридические и физические лица, постоянно зарегистрированные или постоянно проживающие в определенной стране, независимо от гражданства.

Нерезиденты — юридические и физические лица, работающие за границей (иностранцы дипломатические, консульские, внешне-торговые представительства и т. п.).

Первичные доходы секторов финансовых и нефинансовых корпораций включают *прибыль* и приравненные к ней доходы.

Первичные доходы сектора домохозяйств:

- заработная плата;
- прибыль и приравненные к ней доходы от подсобного личного хозяйства.

Первичные доходы сектора общегосударственного управления принимают формы:

- чистого налога на производство и импорт;
- прибыли и приравненных к ней доходов от собственно государственных и корпоративных с участием государства предприятий.

Первичный доход некоммерческих организаций, обслуживающих сектор домохозяйств, выражается в форме валовой прибыли

$$\begin{aligned}
 \text{ВВП} &= \left[\begin{array}{l} \text{Заработная} \\ \text{плата с со-} \\ \text{циальными} \\ \text{отчислениями} \\ \text{работо-} \\ \text{дателей} \end{array} \right] + \left[\begin{array}{l} \text{Чистые} \\ \text{косвенные} \\ \text{налоги на} \\ \text{производство,} \\ \text{импорт} \\ \text{и продукты} \end{array} \right] + \left[\begin{array}{l} \text{Валовая} \\ \text{прибыль} \\ \text{корпораций} \\ \text{и валовой} \\ \text{смешанный} \\ \text{доход} \end{array} \right] = \\
 &= \left[\begin{array}{l} \text{Факторные доходы} \\ \text{(заработная плата} \\ \text{с социальными} \\ \text{отчислениями} \\ \text{работодателей} + \\ \text{+ рента + процент} + \\ \text{+ прибыль + прочие} \\ \text{доходы от собствен-} \\ \text{ности)} \end{array} \right] + (\text{Амортизация}) + \left[\begin{array}{l} \text{Косвенные} \\ \text{чистые} \\ \text{налоги} \\ \text{на произ-} \\ \text{водство,} \\ \text{импорт} \\ \text{и продукты} \end{array} \right] \cdot (2)
 \end{aligned}$$

Смешанный доход (СД) — доход некорпоративных предприятий, принадлежащих членам сектора домохозяйств, включающий в себя элементы вознаграждения за труд и прибыль от производства, которые тяжело разграничить.

В упрощенном виде формула, при помощи которой вычисляют ВВП по распределительному методу, выглядит как

$$ВВП = W + P + i + R + NT_k + A, \quad (3)$$

где W — заработная плата с социальными отчислениями;

P — чистая прибыль предприятий и корпораций;

i — чистый процент;

R — чистая рента;

NT_k — чистые косвенные налоги на бизнес;

A — амортизация.

В некоторых учебниках отмечается, что косвенные налоги на бизнес не являются по своему содержанию факторными доходами, но входят в состав ВВП по распределительному методу. Это замечание следует рассмотреть более тщательно.

Вспомним, что концептуальной основой СНС является теория *первичных, а не факторных доходов*. Поэтому включение доходов органов государственного управления в форме налогов не противоречит этой концепции, а соответствует ей.

Амортизация в соответствии с концепцией первичных доходов также является *первичной формой валового дохода*, поскольку входит в цену экономического блага.

3. Метод определения ВВП по потокам расходов (метод конечного использования) основывается на том, что стоимость годового созданного внутреннего (национального) продукта равна сумме стоимости реализованного продукта. И то, что для одних экономических субъектов является расходами, для других — доходами. Например, для финансового сектора как кредитора ссудный процент — форма дохода, а для заемщика — форма расходов. Для предпринимательского сектора заработная плата — статья расходов, а для домохозяйств — форма дохода и т. п. СНС-93 исходит из того, что весь конечный годовой продукт покупается домохозяйствами, предпринимательским сектором, правительством (государством) и заграничными потребителями. Поэтому

$$\mathbf{ВВП (или GDP) = C + I + G + NE,} \quad (4)$$

где C — потребительские расходы домохозяйств;

I — валовые частные внутренние инвестиции;

G — расходы государства (правительства) на закупки экономических благ;

NE — сальдо торгового баланса (чистый экспорт).

Производственный метод и метод конечного использования — наиболее распространенные.

Производными от ВВП являются такие важные показатели как валовой национальный доход ($ВНД$, или GNI — *gross national incom*) и валовой располагаемый личный доход ($ВРЛД$, или $GNDI$ — *gross national disposable incom*).

$$\mathbf{ВНД = ВВП + ЧПД,} \quad (5)$$

или

$$\mathbf{GNI = GDP + NI_r,}$$

где $ЧПД$ (или NI_r) — чистые первичные доходы, полученные из-за границы, определяемые как разница между первичными доходами, полученными из-за границы (зарботная плата, доходы от собственности, чистые налоги на производство и импорт [$NT = T - S_b$]), и аналогичными первичными доходами, выплаченными другому миру:

$$\mathbf{ЧПД = ЧФД + T_ч,} \quad (6)$$

или

$$\mathbf{NI_r = NFI + NT,}$$

где $ЧФД$ (или NFI) — чистые факторные доходы, полученные из-за границы;

$T_ч$ (или NT) — чистые налоги, полученные из-за границы.

Наличный или валовой национальный располагаемый доход $ВНДР$, или $GNDI$, определяется по формуле

$$\mathbf{ВНДР = ВНД + NT_r} \quad (7)$$

или по формуле

$$\mathbf{GNDI = GDP + NFI + NT_r + NT,} \quad (8)$$

где NT_r — чистые трансферты, получаемые из других стран. Они определяются как разница между трансфертами, полу-

ченными страной “X” от других стран, и трансфертами, выплаченными этой страной другим странам;

NT — чистые налоги, полученные от других стран; определяются как разница между налогами и субсидиями на производство и импорт;

NFI — чистые факторные доходы.

Производными от ВНД и ВВП показателями являются показатели, определяемые не на валовой, а на чистой основе (это, прежде всего, чистый национальный доход (ЧНД) и чистый внутренний продукт (ЧВП)). Наиболее часто в статистике и макроэкономических исследованиях используют показатель *ЧНД* (*NNI — net national income*), который определяется путем вычитания из стоимостной оценки ВНД стоимости изношенного капитала (амортизации). Таким образом

$$\text{ЧНД} = \text{ВНД} - A,$$

или

$$\text{NNI} = \text{GNI} - A. \quad (9)$$

Чистый внутренний продукт (*ЧВП*, или *NDP — net domestic product*) определяется по формуле:

$$\text{ЧВП} = \text{ВВП} - A,$$

или

$$\text{NDP} = \text{GDP} - A, \quad (9.1)$$

где *ЧВП* (*NDP*) — чистый внутренний продукт.

Счет “Вторичного распределения и перераспределения доходов” отражает процесс перераспределения доходов между секторами экономики при помощи перераспределительных платежей, называемых в СНС *трансфертами*.

Трансферты — это экономические операции, посредством которых одни институциональные единицы *бесплатно и безвозвратно* передают другим вещественные товары, услуги, активы или права собственности.

Трансферты могут выражаться в *натуральной и денежной* формах. Примером *натуральной* формы трансфертов являются продовольственные талоны, бесплатный общественный транспорт, бесплатная медицинская помощь и т. п.

Примером *денежной* формы трансфертов являются выплаты пенсий, стипендий, субсидий и т. п.

Кроме того, трансферты бывают *текущие и капитальные*.

Текущие трансферты включают:

- текущие налоги на доходы и собственность (имущество);
- отчисления на соцстрах;
- социальные выплаты;
- страховое возмещение;
- прочие платежи (штрафы, пени и т. п.).

Капитальные трансферты представляют собой расходы на безвозмездной и безвозвратной основе на:

- капитальные вложения и капитальный ремонт;
- упреждение наступления чрезвычайных ситуаций и ликвидации их последствий;
- геолого-разведывательные работы;
- прочие безвозвратные одноразовые расходы.

Каждый сектор внутренней экономики является *плательщиком и получателем* трансфертов.

Рассмотрим в наиболее общем виде структуру трансфертов отдельных секторов экономики.

Сектор субъектов домохозяйств платит:

- *государству*: налоги с личного дохода, подлежащего налогообложению, налоги на имущество, переходящее от одних физических лиц к другим при наследстве и дарении;
- *“загранице”*: стоимость имущества физических лиц, выезжающих за границу на постоянное жительство (выплаченные трансферты мигрантов).

Этот же сектор *получает*:

- от государства: пенсии, стипендии, различные виды выплат и помощи;

- из заграницы: стоимость имущества физических лиц, въезжающих в данную страну на постоянное жительство из других стран.

Сектор нефинансовых учреждений и организаций как плательщик трансфертов предоставляет сектору домохозяйств помощь на жилищное строительство и прочие потребности; является *плательщиком налогов* в государственный бюджет и в то же время *получателем* трансфертов в форме *инвестиционных субсидий* от сектора государственных учреждений.

Сектор государственных учреждений является *получателем* трансфертов от всех секторов внутренней экономики в виде *налогов*, а от сектора “заграница” — в форме возмещения стоимости объектов, построенных за границей. В то же время этот сектор является плательщиком трансфертов в виде:

- бюджетных расходов на выплаты сектору домохозяйств пенсий, стипендий, пособий и т. п.;
- бюджетных расходов нефинансовому сектору экономики на капитальные вложения и капитальный ремонт, предотвращение наступления чрезвычайных ситуаций и ликвидацию последствий при их наступлении, прочие капитальные расходы на безвозвратной основе;
- расходы на выплаты процентных платежей по обслуживанию государственного долга и т. п.

Мы рассмотрели далеко не все показатели потоков. Некоторые из них будут рассмотрены в следующих темах. Это, в частности, потребление, сбережения, инвестиции, правительственные расходы, экспорт, импорт и т. п.

Ко второй группе макроэкономических показателей относятся *показатели запасов*.

Наиболее важными показателями запасов являются:

- имущество (активы);

- имущественные права;
- реальные (денежные) кассовые остатки;
- национальное богатство.

Рассмотрим эти показатели более детально.

Имущественные права — это приобретенные экономическими субъектами права пользования:

- землей, водой, полезными ископаемыми и др. природными ресурсами;
- строениями, сооружениями, оборудованием и т. п.;
- товарными знаками, торговыми марками и т. п.;
- авторские права и т. д.

Активы в СНС бывают **финансовые** и **нефинансовые**.

Финансовые активы отражаются в финансовом счете СНС и включают:

- денежные средства;
- финансовые требования;
- дебиторские обязательства в разных формах.

К **нефинансовым активам** относят:

— **производственные активы**, используемые в процессе производства и состоящие из:

- основного капитала;
- запасов материальных оборотных средств;
- ценностей;

— **непроизводственные активы**, которые являются условиями для производства и включают:

- землю;
- недра;
- водные ресурсы;
- биологические ресурсы и т. п.

Вспомним, что **основной капитал** — это часть производственных активов, которая **много раз** принимает участие в

производственном процессе, *частями* переносит свою стоимость на вновь созданный продукт, *не теряя* при этом своей *натурально-вещественной формы*. Это, прежде всего, машины, оборудование и т. п.

Запасы основного капитала образуются в результате:

— циклических колебаний экономики, когда образуются избыточные производственные мощности в период депрессивного состояния экономики;

— сезонного характера производства, потребления или транспортировки (речной транспорт);

— разрыва во времени между доставкой основного капитала и его установлением, запуском в производственный процесс и выходом на проектную мощность.

Запасы материальных оборотных средств тоже имеют сложную структуру. Вспомним, что оборотные материальные средства включают:

— оборотный капитал;

— готовую продукцию, находящуюся на складе, или ту, которая не оплачена покупателем.

Оборотный капитал — капитал, полностью потребляемый в каждом производственном цикле, теряющий при этом свою натурально-вещественную форму и воплощающий свою стоимость во вновь созданном продукте. Структура оборотного капитала может быть представлена двумя блоками:

— предметами труда до начала процесса производства (сырье, материалы, топливо, энергия, запасные части для ремонта, тара, малоценные и быстро изнашиваемые инструменты);

— предметы труда в производстве (незавершенное производство и полуфабрикаты собственного производства).

Причины изменения объема запасов материальных оборотных средств тоже могут быть различными (технологические, сезонные и возникшие вследствие непрерывности

производственного процесса). Но в наиболее общем виде для макроуровня изменение объема запасов объясняется их ролью буфера между объемом выпуска и неопределенным объемом продаж. Если объем производства *превышает* фактический объем продаж, то происходит *увеличение* запасов. Если объем производства *ниже* объема продаж, то запасы *уменьшаются*.

Изменения запасов материальных оборотных средств определяется как разница между поступлениями и выбытием продукции в запасы по отраслям экономики. Денежная оценка их осуществляется в рыночных ценах на момент поступления и выбытия.

В условиях инфляции происходит *инфляционное* удорожание запасов материальных оборотных средств. С целью получения реальных показателей без инфляционного влияния, СНС требует очищения этого показателя от так называемой “холдинговой прибыли”.

“*Холдинговая прибыль*” в СНС — это прибыль (убыток), получаемая собственником активов вследствие инфляционного изменения цен на эти активы за период владения ими, без какого-либо изменения самих активов.

Рассмотрим еще один элемент производственных активов — *ценности*. В СНС имеется отдельная статья “*чистые приобретения ценностей*”.

Ценности — это предметы, способные сохранять стоимость на протяжении длительного периода. К ним относят:

- ювелирные изделия;
- произведения искусства;
- антиквариат;
- золото в слитках.

Ценности приобретаются инвесторами для сохранения стоимости от инфляционного обесценивания сбережений.

Чистое приобретение ценностей определяется как *разница* между *стоимостью их приобретения и стоимостью их выбытия*.

Схема счета “операции с капиталом” представлена на рис. 3.2.

Счет “Операции с капиталом”			
Использование		Ресурсы	
1	Валовое накопление основного капитала	1	Валовое национальное накопление
2	Прирост материальных оборотных средств	2	Капитальные трансферты, полученные от других секторов и внешнего мира (заграницы)
3	Чистое приобретение ценностей	3	Капитальные трансферты, переданные другим секторам и внешнему миру
4	Приобретение земли и прочих непроемственных активов		
5	Чистое кредитование (+), чистое заимствование (-)		

Рис. 3.2. Характеристика счета “Операции с капиталом”

Слева в счете отражена стоимость нефинансовых активов, которая может увеличиваться вследствие приобретенных новых активов и уменьшаться вследствие их выбытия. Справа показаны источники финансирования этих операций. Балансирующей статей этого счета является чистое кредитование (+) или чистое заимствование (-). Если, к примеру, источники финансирования превышают расходы на чистое приобретение нефинансовых активов, имеет место *чистое кредитование*. И, наоборот, если расходы на чистое приобретение нефинансовых активов превышают возможные источники финансирования, имеет место *чистое заимствование*.

Рассмотрим *показатели реальных запасов платежных средств*.

Реальные денежные (кассовые) остатки — это запас платежных средств, образованных в связи с отсрочкой или уменьшением расходов, досрочным или увеличенным поступлением доходов, аккумуляцией реальных резервов, которые экономические субъекты желают удерживать в форме *наличных* денег.

Обобщающим показателем средств многолетней деятельности страны является показатель *национального богатства*.

Национальное богатство — это сумма активов, являющихся собственностью домохозяйств, фирм и правительства, накопленных обществом за всю историю его существования. Стоимостная оценка национального богатства определяется, как правило, на начало и конец года. Стоимостное измерение этого показателя усложняется невозможностью оценить в денежной форме некоторые его составляющие.

Национальное богатство включает:

- разведанные и неразведанные природные ресурсы страны (запасы полезных ископаемых, водные, земельные, лесные ресурсы и т. п.);
- накопленные ресурсы прошлого труда (сооружения, строения, машины, оборудование, сырье, материалы, топливо, предметы долгосрочного потребления, предметы среднесрочного и текущего потребления);
- финансовые активы (наличность, инвестиции, банковские вклады, дебиторская задолженность, ценные бумаги и т. п.);
- нематериальные активы (авторские права, ноу-хау, патенты, лицензии, торговые марки, интеллектуальный продукт);
- нематериальное богатство, связанное с человеческими ресурсами (их научно-технический, образовательный и культурный уровень, а также уровень здоровья нации, уровень индивидуальной и экономической безопасности и т. п.).

Как видно из структуры национального богатства, не имеют стоимостного определения неразведанные природные ресурсы страны и человеческий ресурс. Они не имеют в СНС стоимостной оценки, но являются очень важным фактором экономического развития страны.

К *третьей группе* макроэкономических показателей, отражающей состояние экономической конъюнктуры, принадлежат:

- процентная ставка по заимствованию (i);
- норма доходности капитальных активов (r);
- уровень цен (P);
- уровень инфляции (\hat{P});
- уровень безработицы (U) и др.

Эта группа показателей более подробно будет рассмотрена в последующих темах.

3.6. Номинальные и реальные макроэкономические показатели

Преобладающее большинство макроэкономических параметров в денежном выражении имеют номинальное и реальное значение. Связь между номинальными и реальными величинами осуществляется при помощи индекса цен.

Номинальные показатели определяются в *текущих* ценах, а **реальные** — в *сопоставимых* (базисных).

Для того, чтобы сопоставить, к примеру, объемы внутреннего производства за два года, необходимо учесть изменение уровня цен в экономике. Чаще всего используют такие агрегированные индексы: *индекс потребительских цен (ИПЦ), индекс цен производителя (ИЦП) и дефлятор ВВП, а также его составляющих.*

Индекс потребительских цен (ИПЦ) отражает изменения цен репрезентативной корзины, представляющей набор вещественных товаров и услуг, характеризующих типичный уровень и структуру годового (месячного) потребления домохозяйств, и использующейся для определения прожиточного минимума. Содержание потребительской корзины фиксируется на уровне базисного года.

ИПЦ называют индексом Ласпейреса (Laspeyres) и рассчитывают по формуле

$$I_L = \frac{\sum_{i=1}^n P_i^1 \cdot Q_i^0}{\sum_{i=1}^n P_i^0 \cdot Q_i^0}, \quad (10)$$

где P_i^0 и P_i^1 — уровни цен i -го блага в базисном (0) и текущем (1) годах соответственно;

Q_i^0 — количество i -го блага соответственно в базовом периоде.

Ограниченность этого индекса состоит в том, что используя потребительскую корзину базисного года (Q_i^0) не принимаются во внимание изменения, происходившие в структуре потребления в текущем периоде.

Индекс цен производителя (ИЦП) — индекс промышленного производителя — отражает изменение цен, устанавливаемых производителями для продажи товаров на внутреннем и внешнем рынках. Цены производителей не учитывают НДС (налог на добавленную стоимость) и акцизных сборов.

Для наблюдения за ценами производителей осуществляют выборку из более чем двух тысяч предприятий, которая охватывает около шести тысяч видов продукции всех отраслей промышленности. Во время исследования регистрируют цены, фактически сложившиеся на 20 число текущего месяца.

На первом этапе обработки данных рассчитывают индивидуальные индексы каждого вида промышленной продукции. Затем их агрегируют в индексы товарных групп, индексы подотраслей и отраслей промышленности. Чтобы агрегировать индексы, цены взвешивают соответственно структуре производства промышленной продукции в предыдущем или базисном году.

Дефлятор ВВП, или **индекс Пааше**, отражает изменение цен на все экономические блага, произведенные в экономике. Индекс Пааше (I_P) определяется по формуле

$$I_P = \frac{\sum_{i=1}^n P_i^1 \cdot Q_i^1}{\sum_{i=1}^n P_i^0 \cdot Q_i^1}, \quad (11)$$

где Q_i^1 — количество i -го блага, потребленного в текущем периоде. Если вместо i -го блага подставить весь набор благ, составляющих ВВП, то получим другой индекс — дефлятор ВВП.

$$D_{\text{ВВП}} = \frac{\text{ВВП}_n}{\text{ВВП}_p}, \quad (12)$$

где $D_{\text{ВВП}}$ — дефлятор ВВП;

ВВП_n — номинальный ВВП;

ВВП_p — реальный ВВП.

Этот индекс тоже имеет ограничения.

Он, как свидетельствует формула, фиксирует объем набора благ, созданных в обществе в текущем периоде, и не отражает изменений, произошедших в структуре этих благ в базисном году.

Частично недостатки индексов Ласпейреса и Пааше устраняет индекс Фишера, который определяется по формуле

$$I_F = \sqrt{I_L \cdot I_P}, \quad (13)$$

где I_F — индекс Фишера;

I_L — индекс Ласпейреса;

I_P — индекс Пааше.

Отношение величины текущего экономического показателя к его значению в предыдущем периоде, взятом за базис расчета, называют *темпом роста*.

Отношение прироста величины экономического показателя за определенный период времени к его предыдущему уровню, принимаемому за базис расчета, называют *темпом прироста*.

Для показателей динамики экономической конъюнктуры часто используют именно темпы прироста. Например, уровень инфляции (\hat{P}) определяется как темп прироста цен, т. е.:

$$\hat{P} = \frac{P_1 - P_0}{P_0}, \quad (14)$$

где P_1 — средний уровень цен текущего года;

P_0 — средний уровень цен базисного года.

3.7. Общественное благосостояние и проблемы его количественного определения

Общественное благосостояние — полнота обеспечения населения страны жизненно необходимыми средствами: материальными, социальными, культурными, экономическими благами. Исходя из сказанного выше, общественное благосостояние определяется, конечно же, объемом ВВП, но не в целом, а на душу населения. Это обобщающий показатель уровня благосостояния населения страны. Но, как рыночный показатель, он оставляет без внимания множество других весьма важных аспектов благосостояния, искажая его реальное состояние. Рассмотрим их ближе.

Во-первых, показатель ВВП, а потому и все производные от него показатели, не учитывают состояние окружающей среды. Эта проблема весьма многогранна. С одной стороны, система показателей экономического развития учитывает положительный результат — производство благ, но не учитывает убытки, обусловленные сопутствующим производством антиблаг. Ведь известно, что общество в целом за год добывает 25—30 тонн полезных ископаемых на одного жителя планеты. Но технологические возможности надлежащей их переработки весьма ограничены. Только 5—7 % добытых ископаемых используются как сырье. Все прочее загрязняет атмосферу, идет в отвалы, терриконы, сточные воды, приносит вред окружающей среде. Катастрофически уменьшается площадь лесов, объем пресной воды, вымирают биологические виды, загрязняются воды океанов, истощаются почвы, нарушается озоновый слой, ухудшается состояние здоровья людей. Эти негативные внешние эффекты должны быть изъяты из показателя благосостояния, измеряемого как ВВП на душу населения.

Во-вторых, показатель ВВП игнорирует такой важный компонент благосостояния как *свободное время*. Ведь люди могут иметь достаточно высокие доходы, но им некогда их будет тратить. Они живут, чтобы зарабатывать. Им не хватает времени на общение с природой, детьми, некогда взвешен-

но осмыслить смысл своего бытия и оценить свои действия и их последствия. О здоровье они вспоминают тогда, когда уже нельзя предотвратить заболевание и т. п.

Вспомним, зачем человечество придумало средства производства? Да, именно для того, чтобы более полно и быстро удовлетворять потребности, чтобы высвободить себя на более продолжительное время из непосредственного процесса производства и увеличить свободное время, которое, собственно, и является мерой общественного богатства. Поэтому важнейшей составляющей общественного благосостояния является *свободное время* и разнообразие способов его использования.

Как мы уже отмечали в первом параграфе темы, СНС учитывает опосредованно результаты теневой экономики, но только разрешенной, а запрещенной (наркобизнес, услуги киллеров, международный терроризм и т. п.) не учитывает. На самом деле теневой сектор запрещенной деятельности создает антиблага и потому их стоимостная оценка должна быть изъята из благосостояния.

Разрешенная деятельность теневого сектора, как утверждают специалисты, возрастает. К теневой экономике в широком смысле можно отнести деятельность сектора домохозяйств, являющуюся по своему содержанию вне рыночной деятельностью, поскольку домохозяйства обслуживают сами себя (готовят еду, покупают продукты, смотрят за детьми, воспитывают их, выращивают для себя овощи, фрукты и т. п.). Во-вторых, одно домохозяйство может обмениваться на бартерных условиях деятельностью или продуктами деятельности с другими домохозяйствами. К примеру, отец одной семьи занимается репетиторством с ребенком из соседней семьи по математике, а мать из соседней семьи предоставляет услуги по репетиторству по иностранному языку для ребенка соседа-математика и т. п. В третьих, эти услуги предоставляются одними домохозяйствами другим домохозяйствам на платных условиях, при этом деятельность этих домохозяйств не зарегистрирована. Это услуги по репетиторству, предоставлению медицинской помощи, ремонту квартир, строительству гаражей и т. п.

Теневой сектор легальных видов деятельности, в отличие от сектора домохозяйств, связан с приобретением ресурсов и

продажей экономических благ, и поэтому обязательно должен учитываться в стоимостной оценке ВВП.

Практика обусловила появление методов опосредованного определения и учета деятельности теневого сектора. Например, опытным путем установлено, что благоприятными для теневого сектора являются: отрасли строительства, производства ликероводочных изделий, торговля и т. п.

Опосредованным проявлением наличия теневой экономики являются различия в среднегодовых задекларированных доходах и среднегодовом уровне потребления в регионах.

Указывает на “тень” и значительный удельный вес наличности в денежном обороте.

В-третьих, имеется еще один весьма важный показатель, существенно влияющий на уровень благосостояния, но не отраженный в стоимостной оценке ВВП. Это показатель качества экономических благ. Как свидетельствует статистика, более 30 % продуктов питания, которые потребляют жители постсоциалистических стран, отравлены нитратами, фосфатами, пестицидами, радиоактивными веществами, пагубно влияющими на здоровье. Урбанизация и производимые монополиями усиливает негативное влияние экономической деятельности на окружающую среду и здоровье населения. “Утечка интеллекта” за границу — свидетельство низкого уровня этого показателя.

С целью осуществления более точного измерения уровня благосостояния американские ученые Уильям Нордхауз и Джеймс Тобин предложили показатель чистого экономического благосостояния (ЧЭБ, английская аббревиатура — NEW).

$$\text{ЧЭБ} = \text{ВВП} - \left[\begin{array}{l} \text{Негативные эко-} \\ \text{логические} \\ \text{эффекты в} \\ \text{денежном} \\ \text{измерении} \end{array} \right] + \left[\begin{array}{l} \text{Внерыноч-} \\ \text{ная деятель-} \\ \text{ность домо-} \\ \text{хозяйств в} \\ \text{денежном} \\ \text{измерении} \end{array} \right] + \left[\begin{array}{l} \text{Результаты} \\ \text{теневой} \\ \text{деятельности} \\ \text{предприя-} \\ \text{тий, произ-} \\ \text{водящих бла-} \\ \text{га (в денеж-} \\ \text{ном измере-} \\ \text{нии)} \end{array} \right] -$$

$$- \left[\begin{array}{l} \text{Результаты} \\ \text{теневой} \\ \text{деятельности} \\ \text{предприятий,} \\ \text{производящих} \\ \text{антиблага} \\ \text{(в денежном} \\ \text{измерении)} \end{array} \right] + \left[\begin{array}{l} \text{Денежное} \\ \text{выражение} \\ \text{увеличения} \\ \text{свободного} \\ \text{времени} \\ \text{и качества} \\ \text{отдыха} \end{array} \right] - \left[\begin{array}{l} \text{Негативные} \\ \text{последствия} \\ \text{произвола} \\ \text{монополий и} \\ \text{урбанизации} \\ \text{(в денежном} \\ \text{измерении)} \end{array} \right]. \quad (15)$$

Подводя итог сказанному выше, следует отметить, что страны с одинаковым уровнем ВВП на душу населения могут иметь разный уровень общественного благосостояния, поскольку он характеризуется, кроме названного выше показателя, еще многими весьма важными показателями: продолжительность жизни, уровень образования, уровень законопослушности, сбалансированность питания и т. п. Эти показатели в значительной степени зависят не только от объема ВВП на душу населения, но и от степени дифференциации доходов в обществе, социальной политики правительства и т. д.

В связи с этим появляются новые макроэкономические показатели, предназначенные для отражения новых ценностных характеристик экономического бытия.

**3.8. Новые макроэкономические показатели:
индекс человеческого развития (ИЧР),
индекс экономической свободы (ИЭС),
уровень глобализации (УГ), уровень
тенизации (УТ), индекс потребительских
настроений (ИПН), индекс ожидаемой динамики
безработицы (ИОДБ), индекс инфляционных
ожиданий (ИИО)**

1. Индекс человеческого развития (ИЧР) — интегральный показатель уровня цивилизованности страны, аккумулирующий в себе такие показатели:

- 1) ожидаемая продолжительность жизни;
- 2) уровень грамотности населения и ожидаемая продолжительность обучения;
- 3) объем ВНД на душу населения.

Показатель ИЧР называют *индексом развития человеческого потенциала*.

ИЧР измеряется в относительных величинах:

$$0 < ИЧР < 1. \quad (16)$$

Место страны в общемировом рейтинге определяется в порядке уменьшения названных выше сведенных показателей. Для Украины этот индекс начали рассчитывать с 1993 г.

В 1993—1994 гг. Украина по этому показателю занимала 45-е место в мире. В 1995 г. — 54-е; в 1996 г. — 80-е; в 1998 г. — 102-е; в 1999 г. — 91-е; 2006 г. — 70-е; 2007 г. — 78-е; 2010 г. — 69-е место.

Среди постсоциалистических стран в 2010 г. лидируют Эстония — 34-е — и Польша — 41-е места. Россия занимает 65-е; Беларусь — 61-е; Казахстан — 66-е; Грузия — 74-е; Молдова — 93-е место.

Рассмотрим более тщательно составляющие ИЧР:

1) *Продолжительность жизни*. Этот показатель определяется при рождении. Он показывает количество лет, которые может прожить новорожденный, если на протяжении его жизни уровень смертности будет оставаться таким же, каким он был при рождении. В Украине этот показатель в конце 90-х годов был равен 68,1 года. Самыми высокими в нашей стране эти показатели были в 1969—1970 гг. — 70,8 лет. Самые низкие — в 1996—1996 гг. — 66,9 года. В 2010 г. ожидаемая при рождении продолжительность жизни составила 68,6 лет.

Самым высоким этот показатель среди 162 стран мира является в Японии — 80,8 года. Самым низким — в Сьерра-Леоне — 38,3 года.

Среднемировой показатель продолжительности жизни на конец XX в. — 66,7 года, но в странах, занимающих 1—26-е места в рейтинге ИЧР, этот показатель превышает 75 лет.

2) *Уровень грамотности* — показатель, применяемый к населению в возрасте от 15 лет и старше и предполагающий умение читать и писать несложные тексты. В начале XXI в. для Украины он составлял 99,6 %. В 2010 г. показатель был видоизменен. Сейчас он отражает фактическую и ожидаемую продолжительность обучения. В 2010 г. в Украине продолжительность получения образования составила 11,3 года, а ожидаемая продолжительность обучения — 4,6 лет.

Этот показатель весьма важен для развивающихся стран, где в среднем более 27 % населения в возрасте старше 15 лет безграмотное. В среднем в мире безграмотных насчитывается 20,8 %.

Охваченность населения — показатель, характеризующий соотношение количества обучающихся лиц (независимо от возраста) в учебных заведениях I—III уровней образования (начального, среднего, высшего) к численности тех возрастных групп, которые должны быть охвачены этим образованием.

В западных странах в конце XX в. этот показатель был равен 94 %, а в Украине в 2011 г. составил 99,7 % взрослого населения.

3) *Объем ВНД на душу населения*. До 2010 г. этот показатель рассчитывался как объем ВВП на душу населения.

Для Украины он — самое слабое звено в структуре ИЧР. По этому показателю первые места в рейтинге занимают Монако — 230 900 долл. США; Лихтенштейн — 113 210 долл. США; Норвегия — 86 440 долл. США; США — 47 240 долл. на душу населения. Для Украины этот показатель составил в 2010 г. по ценам 2008 г. 6535 долл. США. В России — 9370 долл. США; в Беларуси — 5540; Литве — 11 410; в Казахстане — 6740 долл. США.

В соответствии с методологией Всемирного банка, к странам с *высоким* уровнем дохода относят страны с ВНД на душу населения от 12 196 долл. США и выше. Страны с уровнем ВНД на душу населения от 3946 до 12 195 долл. относят к тем, у кого доходы выше среднего; страны с уровнем дохода, ниже среднего, — те, у которых ВНД на душу населения составляет от 996 до 3945 долл. К странам, имеющим низкий уровень дохода, относят страны, где ВНД на душу населения составляет 995 долл. и ниже.

ИЧР в Украине в 2010 г. равнялся 0,796. Это выше среднемирового уровня, но ниже, чем в странах Центральной и Восточной Европы и СНГ (0,821).

Самый высокий ИЧР в 2011 г. отмечен в Норвегии, Австралии, Голландии, США, Новой Зеландии.

Самый низкий ИЧР у ДР Конго (187-е место). Украина в 2011 г. попала в список стран с высоким ИЧР и заняла 76-е место среди 187 стран. Ожидаемая продолжительность жизни в Украине — 68,5 лет, за чертой бедности живет 2,2 % населения. Уровень грамотности взрослого населения составляет в нашей стране 99,7 %.

Согласно рейтингу по ИЧР Россия заняла 66-е место, Беларусь — 65-е.

2. Индекс экономической свободы (ИЭС) — агрегированный показатель, включающий десять факторов, которые, в свою очередь, имеют сложную структуру и свидетельствуют об уровне вмешательства правительства в экономику.

Чем сильнее правительственное влияние на экономику, тем меньше уровень экономической свободы.

Эксперты Heritage Foundation определяют экономическую свободу как отсутствие правительственного вмешательства или препятствования производству, распределению и потреблению товаров и услуг, за исключением необходимой гражданам защиты и поддержки свободы как таковой. Индекс экономической свободы базируется на 10 индексах:

- свободы бизнеса;
- свободы торговли;
- налоговой свободы;
- свободы от правительства;
- денежной свободы;
- свободы инвестиций;
- финансовой свободы;
- защиты прав свободы;
- свободы от коррупции;
- свободы трудовых отношений.

Измеряются индексы показателями от 0 до 100, при этом 100 соответствует максимальной свободе, а 0 — минимальной.

Вес каждого из 10 факторов считается одинаковым, поэтому итоговый индекс представляет собой среднее арифметическое из показателей.

Все страны по этому индексу делятся на следующие группы:

- свободные — с показателем 80—100;
- в основном свободные — с показателем 70—79,9;
- умеренно свободные — с показателем 60—69,9;
- в основном несвободные — с показателем 50—59,9;
- деспотичные — с показателем 0—49,9.

В 2012 г. самый высокий уровень экономической свободы имели Гонконг — 89,9; Сингапур — 87,5; Австралия — 83,1, занявшие в рейтинге соответственно первое — третье места.

Среди стран СНГ в рейтинге 2012 г. Украина занимает 163-е место — 46,1 балла, Беларусь — 153-е место — 49,0; Россия — 144-е место — 50,5 балла.

Страны с более высоким уровнем экономической свободы имеют более высокие доходы на душу населения; продолжительность жизни в этих странах приблизительно на 20 лет превышает продолжительность жизни в странах с самым низким уровнем свободы. В свободных странах производительность инвестиций в 70 раз выше, чем в несвободных.

3. Уровень глобализации (индекс глобализации) — агрегированный показатель, включающий четыре параметра:

1) **уровень экономической интеграции**, определяемый объемом внешней торговли, иностранных инвестиций и “иностранный выплат”, включая заработную плату;

2) **персональные контакты**:

- количество международных поездок;
- количество туристических поездок;
- количество пользователей международной почтой;
- международная телефонная связь (количество, частота и продолжительность контактов);

3) **технология**:

- общее количество интернет-серверов;
- количество пользователей Интернетом;
- степень участия страны в международных связях и деятельности в международных организациях.

Чем больше отмеченные выше показатели, тем выше уровень глобализации.

На основе изучения 65 развитых стран мира авторы исследования World Values Survey пришли к выводу, что уровень жизни и причастность к мировой инфраструктуре — явления взаимосвязанные.

В странах с высшим уровнем глобализации выше уровень ВНД на душу населения.

Наиболее глобализированными оказались Сингапур, Гонконг, Голландия, Швейцария, Ирландия.

В 2010 г. Украина по этому показателю занимала 162-е место, тогда как Россия — 143-е, а Беларусь — 150-е.

4. *Уровень тенизации (УТ) экономики* определяется по формуле

$$УТ = \frac{ВНД_{тс}}{ВНД_{оф} + ВНД_{тс}} \quad (17)$$

где $ВНД_{тс}$ — валовой национальный доход теневого сектора;
 $ВНД_{оф}$ — официальный валовой национальный доход страны.

Австрийский экономист Ф. Шнайдер исследовал этот показатель относительно “серой” (легальной) сферы в 110 странах мира. “Серая” сфера охватывает необлагаемые налогом доходы, получаемые от производства легальных продуктов. Ее следует отличать от “черной” (нелегальной) деятельности (торговля наркотиками, краденными товарами и т. п.).

По оценкам Ф. Шнайдера, за период 1990—2000 гг. наиболее высокий уровень тенизации в сфере “серой” экономики имели африканские страны (42 % ВНД), в странах Южной Америки — в среднем 41 % ВНД, в Азии — 26 %; в странах бывшего СССР — 38 %. В странах Западной Европы этот показатель достигал 18 %. К странам с низким удельным весом теневой экономики относят США, Великобританию, Новую Зеландию.

Главной причиной высокого уровня тенизации экономики является чрезмерное давление правительственных структур на бизнес. В Украине в 2010 г. уровень тенизации оценивается в пределах 40 %.

Индекс потребительских настроений (ИПН) — новый макроэкономический показатель связанный с изучением потребительских ожиданий, которые весьма важны для прогнозирования поведения экономических субъектов.

Этот индекс в Украине определяют на основе выборочного опроса граждан страны. При этом опросу подлежат 1000 лиц в возрасте от 15 до 59 лет. Население этого возраста составляет около 61,3 % всего населения Украины и является наиболее активной его частью. Выборка является репрезентативной по возрасту, учитывает городское и сельское население и размер населенного пункта. Статистическое отклонение одного месяца не превышает 3,2 %.

Методика расчета ИПН

Индекс потребительских настроений рассчитывается на основе пяти индексов, для определения которых проводят опросы по таким позициям.

1. На основе опросов, касающихся изменений материального положения семей респондентов в течение последних шести месяцев, определяют **индекс текущего личного материального положения (x1)**.

2. На основе опросов, касающихся ожидаемых изменений материального состояния семей респондентов в течение последующих шести месяцев, определяют **индекс ожидаемых изменений личного материального положения (x2)**.

3. **Индекс ожидаемого развития страны в течение ближайшего года (x3)** определяется на основе опроса о том, считают ли опрошиваемые предстоящие 12 месяцев благоприятными или неблагоприятными для экономики.

4. **Индекс ожидаемого развития экономики на протяжении пяти ближайших лет** рассчитывается на основании опросов относительно того, будут ли следующие пять лет благоприятными или неблагоприятными для экономики (x4).

5. **Индекс целесообразности осуществлять большие закупки (x5)** определяют на основе опроса о том, является ли благоприятным время для осуществления крупных закупок.

При описании рассмотренных выше пяти индексов определяют три агрегированных индекса:

- **индекс потребительских настроений (ИПН)**, определяемый как среднеарифметическое индексов $x1$ — $x5$;
- **индекс текущего положения (ИТП)**, определяемый как среднеарифметическое индексов $x1$ и $x5$;
- **индекс экономических ожиданий (ИЭО)**, определяемый как среднеарифметическое индексов $x2$, $x3$, $x4$.

Значения индексов могут меняться в пределах от 0 до 200. Значение индекса равняется 200 при условии, что все граждане положительно оценивают экономическую ситуацию.

Если индекс равен 100, то это означает, что удельный вес положительных и отрицательных оценок одинаков. Если значение индекса меньше 100, это означает преобладание негативных оценок.

Осенью 2010 г. ИПН в Украине имел тенденцию к повышению и составил в октябре 83,6. Это свидетельствует о преобладании пессимистических настроений, но в то же время имеет место тенденция к увеличению оптимистических ожиданий гражданами страны.

Кроме отмеченных выше, вполне определенный интерес представляют *индекс ожидаемой динамики безработицы (ИОДБ)* и *индекс инфляционных ожиданий (ИИО)*. Для определения этих индексов осуществляют такие опросы респондентов:

- 1) как вы считаете, в ближайшие 12 месяцев безработных будет больше, меньше или останется столько же, сколько имеется сейчас;
- 2) как, по-вашему, будут меняться цены на основные потребительские блага в ближайшие один — два месяца?

Значение ИОДБ и ИИО рассчитывают следующим образом: от доли ответов, указывающих на ожидаемый рост безработицы (инфляции) вычитают долю ответов, указывающих на уменьшение безработицы (инфляции), и к этой разнице добавляют 100, чтобы избежать появления отрицательных индексов. Значение этих индексов могут меняться в пределах от 0 до 200. Если индекс равен 200, это означает, что все граждане ожидают роста безработицы (инфляции); если индекс равен 100, то количество граждан с положительными ожиданиями такое же, как и с отрицательными; если меньше 100 — преобладают положительные ожидания в динамике безработицы (инфляции).

УЧЕБНЫЙ ТРЕНИНГ

Основные понятия

Амортизация. Валовой внутренний продукт. Валовой выпуск. Валовой национальный доход. Валовые частные инвестиции. Государственные закупки экономических благ. Дефлятор. Добавленная стоимость. Доход конечного использования. Занятость. Запасы. Заработная плата. Имущество. Индекс глобализации. Индекс инфляционных ожиданий (ИИО). Индекс Ласпейреса. Индекс ожидаемой динамики безработицы (ИОДБ). Индекс Пааше. Индекс потребительских настроений (ИПН). Индекс Фишера. Индекс человеческого развития (ИЧР). Индекс экономической свободы (ИЭС). Институциональные единицы. Капитальные доходы. Капитальные расходы. Классификация видов хозяйственной деятельности. Концепция первичных доходов. Концепция расширенного трактования производства. Косвенные налоги. Межотраслевой баланс народного хозяйства. Налоги на продукты. Налоги на производство. Национальное богатство. Национальный доход: валовой, располагаемый, чистый. Номинальный ВВП. Повторный счет. Потоки. Потребительские расходы на экономические блага. Прибыль. Промежуточный продукт. Процент. Реальные кассовые остатки. Реальный ВВП. Резиденты. Рента. Секторы экономики. Система национальных счетов. Смешанный валовой доход. Субсидии на продукты. Субсидии на производство. Субъекты — получатели первичных доходов. Текущие доходы. Текущие расходы. Трансфертные платежи: текущие и капитальные. Уровень безработицы. Уровень тенезации. Уровень цен. Формы первичных доходов. Холдинговая прибыль (убыток). Цены: основные; производителя; рыночные. Чистое экономическое благосостояние (ЧЭБ). Чистые первичные доходы. Чистые налоги. Чистые трансферты. Чистые факторные доходы. Чистый национальный доход. Чистый экспорт.

Контрольные вопросы и задания

1. *Дайте определение системы национальных счетов (СНС) и раскройте причины, обусловившие необходимость ее возникновения.*
2. *На каких концепциях основана СНС? Раскройте их содержание.*
3. *Назовите принципы построения СНС-93 и раскройте их содержание.*
4. *Сделайте сравнительный анализ БНХ и СНС.*
5. *Сделайте сравнительный анализ содержания показателей “валовой выпуск”, “валовой внутренний продукт”, “валовой национальный доход”.*
6. *Раскройте структуру первичных доходов по секторам экономики.*
7. *Раскройте структуру трансфертных платежей по секторам экономики, где последние выступают и плательщиками, и получателями трансфертов.*
8. *Охарактеризуйте показатели запасов: активов (имущества) и имущественных прав.*
9. *Что означает статья СНС “чистое приобретение ценностей”?*
10. *Дайте определение категории “национальное богатство”. Раскройте структуру национального богатства. В чем состоит сложность количественного измерения этого показателя?*
11. *В чем состоит различие между номинальными и реальными показателями? Сделайте сопоставительный анализ потребительских цен (ИПЦ), индекса Ласпейреса, дефлятора (или индекса Пааше) и индекса Фишера.*
12. *Охарактеризуйте качественную и количественную определенность показателя “чистое экономическое благосостояние” (ЧЭБ). В чем состоит сложность его измерения?*
13. *Раскройте содержание и значение для макроэкономического анализа новых макроэкономических показателей: индекса человеческого развития (ИЧР), индекса экономиче-*

ской свободы (ИЭС), уровня (индекса) глобализации (УГ), уровня теннизации (УТ).

14. Раскройте содержание и значение для прогнозирования экономического развития индекса потребительских настроений (ИПН), индекса ожидаемой динамики безработицы (ИОДБ), индекса инфляционных ожиданий (ИИО).

Литература

1. *Артемова Л.* Анализ учета капитала в системе национальных счетов / Л. Артемова, А. Назарова. — Экономист. — 1999. — № 2. — С. 82—94.
2. *Базилевич В.Д.* Макроекономіка : навч. посіб. / В.Д. Базилевич. — К. : КДТЕУ, 1995. — Розд. 1.
3. *Базилевич В.Д.* Макроекономіка : навч. посіб. / В.Д. Базилевич, Л.О. Баластрик. — К. : Атіка, 2009. — Розд. 2.
4. *Герасименко С.С.* Система національних рахунків : навч. посіб. / С.С. Герасименко, В.А. Головка, І.М. Нікітіна. — К. : ІВЦ Держкомстату України, 2005. — 217 с.
5. *Головка В.А.* Система національних рахунків України: сучасний стан та напрямки удосконалення / В.А. Головка // Статистика України : щорічний наук.-інформ. журн. — 2001. — № 1 (12). — С. 4—10.
6. *Европейская система интегрированных экономических счетов* : пер. с англ. — М. : Экономика, 1992.
7. *Моторин Р.М.* Міжнародна статистика / Р.М. Моторин. — К. : Вища шк., 1993. — С. 126—132.
8. *Моторин Р.М.* Система національних рахунків : навч. посіб. / Р.М. Моторин, Т.М. Моторина. — К. : КНЕУ, 2001.
9. *Новиков М.М.* Введение в систему национальных счетов : учеб. пособие / М.М. Новиков. — Минск : Высшая шк., 1995.
10. *Перехідна економіка* : підручник / В.М. Гець, Є.Г. Панченко, Е.М. Лібанова та ін. ; за ред. В.М. Гейця. — К. : Вища шк., 2003. — Р. 19.
11. *Радіонова І.Ф.* Макроекономіка: теорія та політика : підручник / І.Ф. Радіонова. — К. : Таксон, 2004. — С. 60—88.
12. *Рябушкин Б.Т.* Система Национальных Счетов / Б.Т. Рябушкин, Т.А. Хоменко. — М. : Финансы и статистика, 1993.

13. *Савченко А.Г.* Макроекономіка : підручник / А.Г. Савченко. — К. : КНЕУ, 2005. — С. 33—63.

14. Система национальных счетов — 1993. — Брюссель ; Люксембург ; Вашингтон ; Нью-Йорк ; Париж : Евростат, МВФ, ОЭСР, ООН, Всемирный банк, 1998.

15. Система национальных счетов — инструмент макроэкономического анализа : учеб. пособие / Ю.Н. Иванов, Л.А. Карасева, С.Е. Казаринова и др. ; под ред. Ю.Н. Иванова — М. : Финстатинформ, 1996. — 285 с.

Учебное издание

Серия “Классический университетский учебник”

*БАЗИЛЕВИЧ Виктор Дмитриевич,
БАЗИЛЕВИЧ Екатерина Степановна,
БАЛАСТРИК Лариса Александровна*

МАКРОЭКОНОМИКА

Учебник

Навчальне видання

Серія “Класичний університетський підручник”

*БАЗИЛЕВИЧ Віктор Дмитрович,
БАЗИЛЕВИЧ Катерина Степанівна,
БАЛАСТРИК Лариса Олександрівна*

МАКРОЕКОНОМІКА

Підручник

Російською мовою

**Книготорговельним організаціям та оптовим покупцям
звертатися за тел.: (044) 537-63-61, 537-63-62; факс: 235-00-44.
E-mail: sales@znannia.com.ua**

Підп. до друку 03.10.2014. Формат 60×90 1/16. Папір офс. Друк офс.
Ум. друк. арк. 43,5. Обл.-вид. арк. 40,5. Наклад 300 пр. Зам.

Видавництво “Знання”, 01030, м. Київ, вул. Стрілецька, 28.
Свідоцтво суб’єкта видавничої справи ДК № 3596 від 05.10.2009.
Тел.: (044) 234-80-43, 234-23-36
E-mail: sales@znannia.com.ua, <http://www.znannia.com.ua>